



Portail d'affaires

## Bâtiment - Négoce de produits techniques

Annonce A11651 mise à jour le 06/05/2024

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une entreprise in bonis présente dans le secteur du bâtiment second œuvre avec une activité de production (une activité de négoce serait un plus).

#### Raison de l'acquisition

À 53 ans, et ayant déjà une expérience de création d'entreprise ainsi que de reprise d'entreprise cédée en aout 2023, le repreneur est passionné de projets et de nouveaux défis. Il recherche donc une entreprise in bonis à développer en valorisant l'approche humaine pour avancer dans ce nouveau challenge.

Ayant travaillé dans le domaine énergétique bâtiment, les énergies solaires et bois, le domaine du négoce/vente/installation bâtiment représente LE secteur qui guide cette nouvelle étape de sa vie professionnelle.

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 500 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Savoie, Haute-Savoie, Isère

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	53 ans
Montant de son apport personnel	200 k€

## Formation

2017 - Formation de gestion d'entreprise – CRA Lyon.

2005 - Formation pilotage social – IFG LYON.

2001 - Master Administration des Entreprises / IAE Grenoble (38).

1994 - Master 1 – Sciences Sociales (Histoire) – Université de Savoie (73).

## Parcours professionnel

Responsable Développement - Énergies solaires et énergétique bâtiment : centre de développement d'innovations énergétiques.

Missions :

- Développement d'une offre globale de service (Formation, Expertise, A.M.O).
- Gestion de programmes européens et internationaux.
- Management transversal équipe technique (ingénieurs et techniciens).

CA Business Unit : 2 M € / 20 personnes.

Directeur - Énergies solaires : centre de formation et d'expertise technique.

Missions :

- Stratégie (définition, mise en place et suivi).
- Développement commercial btob.
- Pilotage financier et administratif.
- Management (salariés et formateurs vacataires).

CA : 1 M € / 7 personnes – 25 intervenants extérieurs.

Consultant RH Outplacement et Mobilité - Ressources Humaines.

Missions :

- Mobilité interne et repositionnement externe.
- Accompagnement des candidats.
- Pilotage des missions d'accompagnements.
- Intervention région Rhône Alpes.

Responsable de secteur / recrutement région- Distribution spécialisée.  
Décathlon – Castorama.

Missions :

- Gestion de centre de profit.
- Management équipe de vente.
- Recrutement magasin (agents de maîtrise) et région (cadres).

CA : entre 3 à 6 M € / encadrement entre 5 à 20 personnes.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Implantation de l'entreprise dans un rayon de 40 minutes autour de son domicile (Aix-les-Bains Savoie).

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

## L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.