



Portail d'affaires

Fabrication de meubles

Annonce A11910 mise à jour le 10/03/2023

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur recherche une société de fabrication de meubles, sur un secteur géographique allant de Caen à Avranches et de Cherbourg à Flers.

Raison de l'acquisition

Son expérience professionnelle, et surtout ses 12 dernières années en tant que responsable de production, ont permis au repreneur d'acquérir et d'approfondir des compétences managériales et de gestion d'un outil de production. La diversité des missions qui lui ont été confiées (production, achat, logistique, QSE, informatique, bureau d'études, SAV, développement nouveaux produits, ...), dénotent une grande capacité d'adaptation, d'autonomie et de travail.

Les différents projets qu'il a pu mettre en place (Ex. : Mise en place de la CRM Sage), nécessitant de la rigueur, mais aussi de la gestion de stress, lui ont permis de parfaire ses compétences dans ses domaines.

Il développe toujours, avec ses fournisseurs, ses clients et les organismes officiels, des liens constructifs, dans une dynamique d'amélioration.

Les connaissances et l'expérience qu'il a pu accumuler, lui ont amené à une réflexion, il y a environ 1 an, sur son évolution professionnelle. Cette pensée s'est orientée, de façon naturelle, sur la reprise d'une activité, qui permettrait son épanouissement personnel et professionnel, avec un nouveau challenge.

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	1
Chiffre d'affaires	100 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Calvados, Manche

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	47 ans
Montant de son apport personnel	100 k€

Formation

1998 à 2001 :

- IUP Génie mécanique et productique de Brest (29).
- DEUP génie mécanique et productique.
- Licence génie mécanique et productique.
- Maîtrise génie mécanique – option gestion de production.

1996 à 1997 :

IUT Génie mécanique et productique de Brest (29).

1995 :

Baccalauréat STI option génie mécanique – St Malo (35).

Parcours professionnel

Avril 2006 à aujourd'hui :

Responsable de production, QSE (ISO 14001) ; SAS PLAS ECO : Verson (14) / Conception et fabrication de mobilier urbain en plastique recyclé.

Missions : Organisation et gestion du site de production dans sa globalité.

- Définition avec la direction de la stratégie d'entreprise,
- Gestion et organisation d'un atelier d'une quinzaine de salariés (Productivité, rentabilité, délai, Qualité, SAV),
- Gestion du site (maintenance, normes, formations),
- Responsable Qualité, Environnement et sécurité - Mise en place du SME pour l'obtention de la norme ISO 14001 (2009) - Suivi veille réglementaire - Audits interne / externe,
- Responsable achat matière première / Approvisionnements,
- Responsable bureau d'étude et développement nouveaux produits (2 techniciens bureau d'études),
- Responsable logistique (Transports sur ventes / achats),
- Responsable informatique - Interface avec SS2I.

Décembre 2004 à Avril 2006 :

Responsable de secteur fabrication ; MODLING SAS : Moulit (14)

- Gestion de 2 équipes d'opérateurs (2x8) dans la fabrication d'intercalaires et classeurs (40 personnes),
- Gestion du recrutement,
- Organisation du travail suivant PDP (Mensuel),
- Suivi des normes qualité et des consignes de sécurité,
- Suivi du respect des OF's.

Septembre 2002 à Décembre 2004

Responsable de l'unité de fabrication de Mobil home dans le sud de la France ; CEVENHOME (Groupe RAPIDO / RAPIDHOME) : Alès (30)

Missions : Relancer la production afin d'obtenir les objectifs quantitatifs et qualitatifs.

- Gestion et recrutement du personnel (20 à 30 personnes),
- Suivi de fabrication et formation du nouveau personnel,
- Gestion du planning de fabrication,
- Gestion du site (maintenance, remise aux normes incendies, électriques),
- Mise en place des formations obligatoires pour le personnel (sécurité professionnelle, sécurité incendie, habilitation électrique, SST),
- Mise en place, en collaboration avec APAVE Sud, du document unique relatif à l'évaluation des risques professionnels,
- Gestion du SAV / Relations directes avec les clients et concessionnaires.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.