



Portail d'affaires

Franchise de plateforme de logistique recherche partenaire de développement

Annonce A12374 postée le 02/10/2018

Description générale

Description de l'activité recherchée

La logistique urbaine constitue un véritable vecteur de développement en B to B et B to C. Les livraisons s'accroissent, la réglementation se renforce et la circulation est saturée dans les grandes villes.

La franchise développe une solution de plate-forme logistique avancée, permettant de répondre à ses problématiques.

Comme l'atteste toutes les prévisions, le e-commerce va continuer son développement et transformer durablement les secteurs de la distribution et des services.

Le milliard de colis distribué sur le territoire français à l'aube de 2020 n'est pas utopique et ce phénomène est la conséquence de la transformation du comportement d'achat des clients.

Le facteur temps, la proximité, le plus grand choix possible, l'immédiateté entre l'achat et la jouissance du bien, tout converge vers une accélération des modes de consommation et par voie de conséquence, de distribution.

Raison de l'acquisition

Après plusieurs années de R&D, marketing et techniques, prospection, tests de POC et rodages effectués par les fondateurs, l'entreprise souhaite étoffer sa structure, en se développant au travers d'un réseau de chefs d'entreprises visionnaires.

Le partenaire capitalise une expérience dans la vente, la distribution ou la logistique et a décidé de réaliser son projet avec l'intention de devenir un acteur sur un marché en pleine croissance.

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Localisation(s) souhaitée(s)

France, France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société

Plus de 10 ans

CA société

250 k€

Résultat Net	-80 k€
Nb collaborateurs	5

Description de l'activité de l'acquéreur

Après plusieurs années de recherche et développements marketing et techniques, de prospection, de tests de POC, et rodages effectués par les fondateurs, l'entreprise est maintenant prête pour organiser son déploiement commerciale.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**