Portail d'affaires

Fabrication de meubles, mobiliers, luminaires et décoration

Annonce A12471 postée le 07/11/2018

Description générale

Description de l'activité recherchée

Entreprise industrielle disposant d'un savoir-faire ou d'une technologie unique / inédite dans la fabrication d'équipements pour la maison (meubles, mobilier, luminaires et décoration), de bonnes capacités de R&D/innovation, et ayant un réel potentiel à l'export.

Type de société recherchée

Societé in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

France, Gironde, Landes, Pyrénées Atlantiques, Haute-Savoie, Charente Maritime, Finistère, Doubs, Jura, Suisse

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	42 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

Formation

- Master of Business Administration (MBA), Ecole Supérieure des Affaires (Beyrouth – Liban).

- Diplôme d'Etudes Supérieures en Management, ESCP Europe (Paris – France).

- Bachelor in International Business and Management, Neoma Business School (Rouen – France).

- Baccalauréat Scientifique.

Parcours professionnel

- 2,5 ans en tant que Directeur Opérationnel au sein d'une entreprise de 35 salariés, société fabriquant des produits pour le jardin et la maison commercialisés en grande distribution généraliste et spécialisée, ainsi qu'auprès d'acteurs industriels.

- 4 ans en tant que Directeur Commercial et Marketing d'une entreprise de 30 salariés, entreprise spécialisée dans la fabrication de produits élastomères innovants pour le BTP et l'industrie commercialisés auprès d'industriels et de la distribution professionnelle.

- 4 ans en tant que Directeur Grands Comptes et Marketing Europe au sein d'une entreprise de 25 salariés, société spécialisée dans la transformation de produits d'isolation et de protection pour le jardin et le BTP vendus auprès de la distribution grand public et professionnelle.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Zone d'activité internationale et nationale.

Clientèle : BtoB ou BtoC. Pas de grande distribution.

Possibilité de points de vente intégrés.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.