



Portail d'affaires

## Fabrication de produits agroalimentaires

Annonce A12489 postée le 05/11/2018

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Le repreneur souhaite reprendre une PME agroalimentaire dotée d'un savoir-faire unique permettant de fabriquer des produits à forte valeur ajoutée.

Passionné par l'industrie, il met à profit son expertise de la chaîne de valeur, des achats de matières premières à la livraison des produits finis.

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Suisse, Aquitaine, Franche-Comté, Finistère, Charente Maritime, Haute-Savoie, Belgique, Luxembourg, Canada, Autres pays, Royaume-Uni

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	42 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

#### Formation

- Master of Business Administration (MBA), Ecole Supérieure des Affaires (Beyrouth – Liban).
- Diplôme d'Etudes Supérieures en Management, ESCP Europe (Paris – France).

- Bachelor in International Business and Management, Neoma Business School (Rouen – France).

- Baccalauréat Scientifique.

## Parcours professionnel

- 2,5 ans en tant que Directeur Opérationnel au sein d'une entreprise de 35 salariés, société fabriquant des produits pour le jardin et la maison commercialisés en grande distribution généraliste et spécialisée, ainsi qu'auprès d'acteurs industriels.

- 4 ans en tant que Directeur Commercial et Marketing d'une entreprise de 30 salariés, entreprise spécialisée dans la fabrication de produits élastomères innovants pour le BTP et l'industrie commercialisés auprès d'industriels et de la distribution professionnelle.

- 4 ans en tant que Directeur Grands Comptes et Marketing Europe au sein d'une entreprise de 25 salariés, société spécialisée dans la transformation de produits d'isolation et de protection pour le jardin et le BTP vendus auprès de la distribution grand public et professionnelle.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Expert en marketing et rompu à la négociation, le repreneur apporte sa créativité et son dynamisme commercial pour assurer la croissance auprès de clients BtoB ou BtoC (pas de GMS).

Fort de son expérience à l'export, il développera le potentiel international de l'activité. Sa capacité d'adaptation et sa réactivité sont des atouts majeurs dans le succès de la reprise.

Attaché aux valeurs humaines, le repreneur est favorable à une transmission douce accompagnée par le cédant.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.