



Portail d'affaires

Métallurgie et mécanique de précision

Annonce A12520 mise à jour le 02/05/2022

Description générale

Description de l'activité recherchée

Recherche de PME viable ou à redynamiser, avec un certain niveau de technicité, dans le secteur de la métallurgie et de la mécanique de précision à destination d'équipementier aéronautique, automobile, transport public, défense, énergie, bâtiment, ...

Raison de l'acquisition

Valorisation de la double culture du repreneur : ingénieur et commercial (faire croître, accompagner, améliorer, management plus direct, ...).

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

| | |
|----------------------|----------|
| Nb de collaborateurs | 10 |
| Chiffre d'affaires | 1 500 k€ |

Localisation(s) souhaitée(s)

Centre, Basse-Normandie, Haute-Normandie

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

| | |
|---------------------------------|--------|
| Age du repreneur | 47 ans |
| Montant de son apport personnel | 275 k€ |

Formation

2000 - 2002 : SUPAERO (Institut Supérieur de l'Aéronautique et de l'Espace - ISAE) : diplôme d'Ingénieur de l'Aéronautique +

Diplôme d'Etudes Supérieures en Ingénierie des Affaires.

2002 : Toulouse Business School : Diplôme en Technologie et Management.

Langue Anglais courant.

Autres formations :

2018 Cubik Partners : Certification Lean Management.

2017 UITP (Union Internationale des Transports Publics) : Funding, Financing and PPPs.

Parcours professionnel

2012 - 2018 : Directeur Commercial Division Transport Public, membre du Codir chez FLOWBIRD, ex Parkeon, spin-off Schlumberger (LBO) - 250 M€, 1 200 p [Équipementier (horodateurs) et systémier (solutions IT, équipements terminaux et applications pour l'infrastructure de réseaux de transport en commun, marchés publics et privés)].

2008 - 2012 : Responsable commercial zone Europe chez CONDUENT, ex Xerox Business Services, ex Ascom - 200 m€, 1 000 p (Systèmeur (matériels HW, applicatifs SW, services) pour les réseaux de transport en commun).

2004 - 2008 : Program Manager à l'international chez THALES SECURITY SOLUTIONS AND SERVICES (T3S) - 200 M€, 1 000 p, (Conception, développement et déploiement de systèmes complexes intelligents).

2002 : Ingénieur avant-projet chez DASSAULT AVIATION - Direction de l'Espace - 50 M€, 50 p (activités de veille dans le domaine spatial. Conception de modules spatiaux).

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Compétences :

- Double culture (opérationnelle et commerciale).
- Montage de stratégies internes et / ou externes.
- Management d'équipe, de personnes.
- Gestion des tiers : partenaires, sous-traitants, clients.
- Analyse des situations : opérationnelles, commerciales, financières, comptables.
- Gestion financière.
- Gestion de structure et de projet.
- Prise de décision.
- Leadership.
- Agilité et capacité d'écoute.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est à **l'écoute des opportunités**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.