



Portail d'affaires

Fabrication / distribution de matériel électrique et électronique

Annonce A12862 mise à jour le 13/01/2021

Description générale

Description de l'activité recherchée

Fabrication / distribution de matériel électrique et électronique.

Savoir-faire métier différenciant maîtrisé, partagé en interne et capitalisé.

Équipes compétentes et autonomes attachées à leur entreprise.

Potentiel de développement commercial, France et international.

Clientèle de professionnels (BtoB). Multi-clients.

Outil de production récent adapté.

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Bourgogne, Rhône-Alpes

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	49 ans
Montant de son apport personnel	350 k€

Formation

1996 / 2000 : Ingénieur ENSAM Arts et Métiers ParisTech.

2000 / 2002 : MBA IAE.

2000 : Ecole de l'Air, Officier de réserve Grandes Ecoles.

2011 : IJOLD, programme de leadership international OTAN.

2018 : DAEOS (diplôme d'aptitude à l'emploi d'officier supérieur).

2015-2018 : Cycle de perfectionnement de commandement et d'état-major.

Parcours professionnel

Business développeur (8 ans),
Direction commerciale et Marketing (4 ans),
Direction d'activités (CA 100 M€) (8 ans).

Depuis Juil. 2014 :
Investissements et Reprise d'Entreprises.

Avr. 2016 - Mai 2018 :
Vice-Président (périmètre Ventes & Ingénierie).

Sept. 2014 - Mars 2015 :
Président de transition, accompagnement d'un groupe en vue de la cession de l'activité et d'une reprise par participations majoritaires.

Fév. 2012 - Juil. 2014 :
Directeur d'activité (Europe Moyen-Orient Afrique Australie Nouvelle Zélande) connecteurs basses et moyennes tensions chez TE Connectivity – Energy Division.

Sept. 2008 - Déc. 2011 :
Directeur Commercial & Marketing chez Dervaux SA - Groupe SICAME.

Fév. 2008 - Sept. 2008 :
Directeur Général - groupe d'ingénierie.

Nov. 2006 - Fév. 2008 :
Manager Amérique du Nord Business Development des Systèmes très hautes tensions, Suffern, USA chez General Cable group.

Nov. 2001- Fév. 2008 :
Export Manager Systèmes très hautes tensions Asie Chinoise, Indes, Amérique du Nord chez SILEC CABLE / General Cable Group.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Périmètre géographique : idéalement axe Paris-Lyon de préférence en Bourgogne.

Financement : prise de participation globale ou majoritaire préférée, association possible.

Accompagnement par le cédant souhaité.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.