



Portail d'affaires

## Métallurgie et travail des métaux

Annonce A13480 mise à jour le 17/08/2020

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Métallurgie et travail des métaux.

Chaine de valeur intégrant la conception, la fabrication et le développement commercial en France et/ou à l'international.

#### Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Maine et Loire

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	54 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

#### Formation

Ingénieur Arts et Métier.

## Parcours professionnel

2014 - 08/19 CORDON Electronics (Télécoms) :

- Directeur Général des Opérations,
  - Direction sites, commerce, ingénierie, IT
- CA : de 120 M€ (2014) à 260 M€ (2019).

2009 - AMIPI (équip. automobile) :

- Directeur des Unités de production,
- Dév. commercial PSA, Renault, PO, Faurécia.

2005 - CORDON Electronics (Télécoms) :

Directeur site Dinan et industriel Groupe, 800 pers. CA : +70% en 3 ans.

2000 - THOMSON(Unité production TV) :

- Manager production site Angers. 1000 pers.
- Unités plasturgie, CMS et assemblage TV.

1997 - VALEO (équip. automobile) :

Superviseur de production ligne de peinture et lignes d'assemblage projecteurs.

1994 - MATFER (Métallurgie) :

- Ingénieur de production, site 50 pers.
- Process tôlerie & injection.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Motivations :

- Mettre son expérience et son engagement personnel au service d'un projet entrepreneurial en région Angevine.
- Contribuer à pérenniser une entreprise existante, ses compétences et ses équipes.

Mon profil :

- Engagé,
- Curieux d'esprit,
- Structurant,
- Fédérateur,
- Loyal,
- Accessible,
- Catalyseur d'améliorations et de développement.

Mes compétences :

- Management :

Un parcours marqué par de forts besoins de suivi opérationnel des activités,

- Commercial :

Une compétence de développement et suivi commercial des principaux comptes clients depuis plus de 15 ans,

- Finance :

Une appétence pour la maîtrise et l'analyse des coûts,

Une expérience de gestion P&L dans des secteurs très concurrentiels et / ou en tension client / fournisseur,

Une détermination à croire en les femmes et les hommes de l'entreprise pour avancer.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.