



Portail d'affaires

Industrie agroalimentaire

Annonce A13499 postée le 02/03/2021

Description générale

Description de l'activité recherchée

Recherche d'une PME d'une valorisation de 1 à 5 m€ dans le secteur agroalimentaire.

Raison de l'acquisition

Après plus de 20 ans comme salarié, bilingue en anglais, le repreneur souhaiterait aujourd'hui piloter sa société d'une manière autonome et indépendante où il puisse mettre en avant ses capacités de business développement, de management et de négociation associées à une stratégie marketing et commerciale.

À la suite d'une expérience de 9 ans chez Apple comme directeur commercial et une formation au CRA, il veut aujourd'hui développer une structure à l'échelle régionale, nationale et éventuellement internationale et s'investir dans la durée avec du build-up potentiel.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Ile-de-France, Ile-de-France, Loire Atlantique, Vendée, Gironde, Haute-Normandie, Ille et Vilaine, Morbihan, Provence-Alpes-Côte d'Azur

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	57 ans
Montant de son apport personnel	600 k€

Formation

ISG (Institut Supérieur de Gestion) à Paris avec spécialisation marketing et finance.

Parcours professionnel

2010-2018 :

Directeur Commercial chez Apple Retail.

2008-10 :

Directeur des ventes en charge de la distribution indirecte chez BlackBerry.

2007-08 :

Directeur Commercial grands comptes chez Brightpoint.

1999-2006 :

Responsable des ventes chez SFR-Cegetel.

1995-99 :

Responsable comptes clés distribution chez Orange.

1992-94 :

Chef de secteur chez Orangina.

1990-91 :

Assistant directeur export chez Esthederm.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Homme de passion et de culture, le repreneur aime le sport comme spectateur et pratiquant (football, rugby, tennis, voile, ski alpin et nautique, jogging, chasse, ...) et est passionné par le cinéma, le théâtre, la gastronomie française, le vin, les voyages et découverte d'autres civilisations ainsi que l'histoire.

Le repreneur est spécialisé dans le Business Développement, management d'équipes, négociation et mise en place de stratégie commerciale et marketing avec gestion financière.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.