



Portail d'affaires

Cabinet en transformation digitale recherche un partenaire pour accélérer sa croissance

Annonce A13693 mise à jour le 02/12/2020

Description générale

Description de l'activité recherchée

Nous recherchons un partenaire avec lequel il puisse y avoir des synergies commerciales, de développement, financières et éventuellement d'association.

Raison de l'acquisition

Notre cabinet existe depuis 8 ans et dispose d'un portefeuille de clients composé d'environ 120 sociétés de tous secteurs d'activité. Ce portefeuille est fidèle et notre marque commence à être reconnue.

Nous avons besoin d'accélérer notre développement et recherchons un partenaire/associé pour cela.

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	5
Chiffre d'affaires	360 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Ile-de-France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
CA société	360 k€
Résultat Net	33 k€
Nb collaborateurs	2

Description de l'activité de l'acquéreur

Cabinet de conseil et de formation fédérant un réseau de 300 consultants, formateurs et développeurs indépendants, ayant :

- deux normes de qualité sur la partie formation (Data-dock et OPQF)
- 120 clients, dont BNP, Gucci, Roche, FNAC, Engie, San Paolo, Unibail Rodamco, M. Bricolage...

Le cabinet a deux axes d'interventions :

- 1) La transformation des organisations, la transformation digitale
- 2) L'accompagnement humain de ces transformations

Il vend 3 types de prestations :

- 1) Du conseil au forfait
- 2) Des prestations en régie (experts, développeurs...)
- 3) De la formation

Ses principaux thèmes d'interventions sont :

- RGPD
- Cyber sécurité
- Mise à disposition de développeurs informatiques
- Expertise Salesforce, Microsoft (Déploiement Office 365)
- Management, Leadership
- Gestion de la relation client
- Conduite du changement

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**