



Portail d'affaires

## Industrie textile

Annonce A13842 mise à jour le 04/03/2022

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Production, négoce et/ou distribution d'articles textiles, habillement ou maison.

Secteurs :

- Equipement de la maison,
- Equipement de la personne.

#### Raison de l'acquisition

Cadre commercial / dirigeant animé par la fibre entrepreneuriale, le repreneur cherche à acquérir une entreprise afin de pérenniser son activité et développer ses marchés.

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

|                      |          |
|----------------------|----------|
| Nb de collaborateurs | 5        |
| Chiffre d'affaires   | 1 000 k€ |

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Loire, Rhône

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

|                                 |        |
|---------------------------------|--------|
| Age du repreneur                | 56 ans |
| Montant de son apport personnel | 150 k€ |

## Formation

Master II en sciences économiques appliquées, orientation finances, UCL (Belgique), 1995.

Formation CRA, « La Reprise d'Entreprise – Les Outils pour réussir », juin 2020.

## Parcours professionnel

2016-2020

Directeur Commercial - Carré Blanc - Textile linge de maison

- Réseau de 200 boutiques France et International,
- Omnicanalité web boutiques,
- Développement retail France et international.

2014-2016

Directeur commercial et marketing

- Maroquinerie,
- Management équipes commerciales,
- Définition de l'offre,
- Relationnel marque sous licences,
- Développement commercial wholesale France et international.

2010-2014

Directeur Commercial

- Sécurisation des lignes de production textile,
- Développement commercial de 7 sites en Europe, USA, Hong-Kong, Chine, Inde, Afrique du Nord, Turquie,
- Mise en place de process adaptés aux besoins de chaque segment de clientèle.

2000-2010

Directeur des ventes Descamps, textile linge de maison

- Successivement développement international et France ; retail et wholesale,
- Marketing opérationnel.

1995-1999

Responsable export C.Bera, ennoblement textile, Valenciennes

- Création de la branche export,
- Démarchage de clients grands comptes pour alimenter l'outil de production,
- Mise au point de produits spécifiques.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Compétences :

- Leadership et management d'équipe,
- Analyse financière et budgets,
- Développement commercial,
- Réponse aux appels d'offres,
- Développement international,
- Savoir-faire établi et reconnu,
- Responsabilité sociale et environnementale,
- Compétences techniques relayées,
- Image employeur positive,
- Ancrage local fort.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.

- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.

