

Nautisme : location, réparation et vente de bateaux

Annonce A14310 mise à jour le 09/05/2022

Description générale

Description de l'activité recherchée

Location, réparation et vente de bateaux.

Raison de l'acquisition

Apporter une nouvelle dynamique, un nouvel essor, à une entreprise dans laquelle le repreneur pourra valoriser ses expertises produits, marchés, développement marketing, management opérationnel et gestion financière.

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	6
Chiffre d'affaires	1 500 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Charente Maritime, Morbihan, Alpes Maritimes

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	53 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

Formation

Bac +5 Master en école de commerce / École Supérieure de Gestion.

Parcour professionnel

Le repreneur évolue depuis 25 ans dans les services de facility management, la restauration hors domicile, l'hôtellerie, la distribution alimentaire, en BtoB, BtoC, et depuis 15 ans en tant que Directeur Business Unit, opérations, développement, marketing, management de la performance opérationnelle au sein de groupes de restauration.

Fort d'une expérience opérationnelle, les contextes de transformation, repositionnement, redressement auxquels le repreneur a été confrontés dans son parcours lui ont permis d'accompagner avec agilité le DG et son CODIR en tant que business partner dans le management de la rentabilité, du développement de BU, le redressement, la rationalisation de marques, sociétés après croissance externe.

Il fédère les hommes autour de la création de valeur en pilotant l'optimisation de la rentabilité opérationnelle, la performance commerciale, le marketing de différenciation, l'innovation rentable.

Il a un goût certain pour les challenges, le management de projets, d'équipes, en transverse, la conduite du changement.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Au delà de son apport personnel, le repreneur a la capacité de le compléter avec des fonds d'investissement, ou business Angel, selon intérêt et dimension du projet.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.