



Portail d'affaires

Éditeur de logiciels B2B

Annonce A14649 postée le 04/05/2021

Description générale

Description de l'activité recherchée

Éditeur de logiciels sectoriels pour des clients B2B (i.e. dédiés à des marchés de niche).

Société mature basée en Europe (France, Suisse romande et Wallonie).

Propriété intellectuelle détenue par la société avec un focus sur l'édition et non le consulting et/ou la revente de solutions tiers.

Raison de l'acquisition

« Acquérir sans jamais céder » : l'acquéreur ne revend jamais ses sociétés.

Il finance ses acquisitions sur fonds propres, permettant ainsi aux dirigeants de se concentrer sur les aspects opérationnels.

Optimisation du processus de développement des logiciels et investissement permanent dans l'innovation.

L'approche est centrée sur les clients dont l'acquéreur doit comprendre les besoins afin de se les approprier.

Partage des « bonnes pratiques » et coaching afin d'accompagner les dirigeants dans la croissance du chiffre d'affaires, l'amélioration de la satisfaction client et l'engagement des équipes.

L'acquéreur croit aux vertus de la décentralisation et laisse aux entités opérationnelles, dans un cadre défini, leurs libertés d'action et leurs responsabilités.

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	15
Chiffre d'affaires	2 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

France, Belgique, Suisse

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
CA société	500 000 k€
Nb collaborateurs	2500

Description de l'activité de l'acquéreur

Fondé en 2008, la société est le leader européen de l'édition de logiciels verticaux (santé, secteur public, automobile, finance, agriculture, RH, éducation, ...).

Depuis son 2014, elle est devenue une entité opérationnelle européenne d'un consolidateur mondial situé à Toronto (Canada) et coté au TSX (Ticker CSU).

Elle réinvestit tous ses bénéfices générés dans le développement et principalement à travers la croissance externe.

Elle est déjà présente en France, Belgique, Espagne, Allemagne, Italie, Portugal, UK, Danemark, Suède, Roumanie et Finlande.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Chiffre d'affaires récurrent > 1€ million, représentant au moins 40% du chiffre d'affaires total.

Attrition et concentration des clients limitées.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.