



Portail d'affaires

Acteur de la distribution de produits reconditionnés recherche actionnaire Dirigeant

Annonce A15415 mise à jour le 13/05/2022

Description générale

Description de l'activité recherchée

Après avoir réalisé son Proof Of Concept avec notamment la signature des premières administrations et entreprises de toutes tailles, la V0 de la plateforme web lancée, un premier financement, et la constitution d'un board d'associés seniors experts de son marché, l'entreprise entre dans sa phase 2 et souhaite ouvrir son capital à son/sa futur(e) Directeur/Directrice Général(e) qui aura en charge l'ensemble des opérations et la constitution de l'équipe gagnante nécessaire à son ambitieux développement. Le partenaire recherché sera en lien direct avec le board des actionnaires avec qui il définira la stratégie de croissance et aura toute autonomie pour mettre en œuvre le plan de développement.

Raison de l'acquisition

En véritable dirigeant le partenaire recherché aura la responsabilité de :

- Développer la marque et l'offre produits/services.
- Définir et piloter la stratégie de développement commercial et construire la future business team.
- Améliorer l'expérience client.
- Développer les partenaires industriels et prescripteurs.
- Manager les équipes.
- Piloter le compte d'exploitation.
- Préparer la prochaine levée de fonds.

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Localisation(s) souhaitée(s)

France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
CA société	300 k€
Nb collaborateurs	3

Description de l'activité de l'acquéreur

Créée il y a un an, l'entreprise est la première plateforme française qui propose des produits numériques reconditionnés en France exclusivement aux entreprises et au secteur public.

La start up, hébergée actuellement dans un incubateur, démontre depuis plusieurs mois le potentiel que représente ce nouveau marché, appuyé par la nouvelle loi AEGC incitant progressivement à s'équiper de produits issus de l'économie circulaire et favorisé par le contexte de pénurie mondiale qui oriente les organisations professionnelles vers des achats de produits de seconde main.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Le partenaire recherché est idéalement diplômé(e) en commerce, e-commerce ou marketing et possède une expérience de conduite et développement de projet ou d'entreprise, de préférence en environnement BtoB et souhaite mettre en pratique ses acquis au sein d'une Start up qui innove sur son marché.

Il souhaite investir financièrement dans une aventure passionnante et sur un marché porteur de valeurs et de sens.

De plus :

- il s'intéresse à l'Économie Circulaire et souhaite être acteur/actrice de la transition écologique.
- Il est autonome et sait gérer ses priorités.
- Il dispose d'excellentes qualités organisationnelles, relationnelles et commerciales.
- Son goût pour les équipements numériques est un plus (laptop, smartphone, tablette, ...).
- Il est familier avec des outils de pilotage digitaux (commerce/gestion/RH).

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**