



Portail d'affaires

## Réseau de magasins en franchise spécialisé dans le négoce de biens de consommation

Annonce A15641 mise à jour le 05/01/2023

### Description générale

#### Description de l'activité recherchée

Réseau de magasins intégrés ou éventuellement en franchise spécialisé dans le négoce de biens de consommation.

Localisation : Toute France, en priorité Grand Ouest : Pays de Loire (Loire-Atlantique – Maine et Loire), Bretagne, Vendée, Région Centre, Aquitaine.

#### Raison de l'acquisition

Travailler à nouveau en couple dans un projet commun, additionner des compétences complémentaires.

#### Type de société recherchée

Société in bonis

### Société recherchée

#### Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Loire Atlantique, Maine et Loire, Vendée, Gironde, Landes, Pyrénées Atlantiques, Charente Maritime

### Infos sur l'acquéreur

#### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	55 ans
Montant de son apport personnel	500 k€

## Formation

Non communiquée.

## Parcours professionnel

Mars -Juin 2021 :

Fabrication de mobilier et ameublement - Directeur du Service Développement réseau partenaires.

2018 -2021 :

Fabrication de mobilier et ameublement - Directeur du Service Développement réseau partenaires.

2013 -2018 :

Vente de mobilier et ameublement -  
Directeur d'enseigne/Acheteur.

2006-2017 :

Mobilier et ameublement - Directeur d'enseigne/Acheteur.

1999-2011 :

Directeur d'enseigne/Acheteur.

L'épouse du repreneur :

2018-2022 : Propriétaire de chambres d'hôtes.

2008-2018 : Assistante Direction / commerciale - Aménagement et décoration.

2000-2008 : Assistante Direction/commerciale - mobilier design haut de gamme.

1999-2000 :

Assistante commerciale.

1998 :

Assistante Chef de Publicité et Promotionnel.

1998 - 1996 :

Assistante commerciale.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

- Recherche de locaux commerciaux.
- Étude financière.
- Création de concepts commerciaux.
- Négociation conditions commerciales.
- Coordination d'équipes.
- Achat / animation / formation / marketing.
- Direction/commerciale : gestion administrative, commandes, facturation, SAV, tenue de planning.
- Gestion des contrats fournisseurs.
- Élaboration des campagnes commerciales, création site internet, référencement (labels, internet, site marchands).

## Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.