



Portail d'affaires

Sous-traitance usinage - Mécanique de précision (aéronautique)

Annonce A15748 mise à jour le 16/01/2025

Description générale

Description de l'activité recherchée

Sous-traitance en mécanique d'usinage, en partie pour des clients de l'aéronautique.

Usinage.

Montage, assemblage, voire conception et fabrication.

Pièces en petite série ou pièce unitaire.

De préférence, fonctions méthodes, BE, technique / production existantes ; au-delà des fonctions supports, sans forcément de grosses équipes.

Possiblement, certification ISO9001, EN9100.

Schéma Build-to-spec ou Build-to-print.

Raison de l'acquisition

Plusieurs éléments convergent vers la reprise (savoir-être, finances, expérience).

Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	20
Chiffre d'affaires	2 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Ile-de-France, Pays-de-la-Loire, France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	55 ans
Montant de son apport personnel	420 k€

Formation

1994 - Ecole de commerce européenne.

2014 - MBA.

2022 - Certification Lean Six Sigma.

2022 - Reprise d'entreprise.

Parcours professionnel

2022-2023 :
Directrice Supply Chain Achat puis D.G.A.,
Industrie de l'Aéronautique, de la Défense.

2018-2021 :
Manager Sr – Practice Achat Approvisionnement
Conseil en secteur Aéronautique, Défense, Transport.

2016-2018 :
Directrice Supply Chain Achat, D.G.A.,
Secteur du Commerce de gros.

2013-2015 :
Adjointe Directeur Achats, D.G.A.
Industrie de l'Aéronautique.

2007-2013 :
Chef puis Directrice de projets,
Conseil en secteur Automobile, Nucléaire.

1994-2007 :
Responsable Service Achat Approvisionnement,
Industrie des Télécoms, de la Métallurgie.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

La repreneure propose une expertise Achat Supply Chain ; fonction en fort besoin d'évolution dans le secteur de l'aéronautique actuellement.

Elle a l'habitude de travailler au sein d'entreprises à taille humaine, puis dans des environnements concurrentiels et techniques.

Elle a connu des contextes de croissance, de développement et de transformation/structuration.

Elle est une femme de terrain, dynamique, orientée résultats, avec un sens du service client, proche de ses équipes.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.

- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.