



Portail d'affaires

Négoce spécialisé de matériaux

Annonce A15953 mise à jour le 23/08/2023

Description générale

Description de l'activité recherchée

Négoce de matériaux.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	5
Chiffre d'affaires	1 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Provence-Alpes-Côte d'Azur, Bouches du Rhône, Vaucluse, Var

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	51 ans
Montant de son apport personnel	200 k€

Formation

AFOMETRA, formation directeur SPSTI (2023).

CEGOS, formations RH 2021.

IRCE PACA, Aix-en-Provence, Cession 2023 & cession 2012-13.

Ecole Supérieure Libre des Sciences Commerciales Appliquées, Paris» (Bac + 4).

MBA de Conseil en gestion de patrimoine (Bac + 5)
ISEFI nouvellement EUROMED Marseille.

12 ans d'engagement associatif actif et abouti (National et international) :
- Sénateur de la Jeune Chambre Internationale et Senior Advisor.
- Président National 2009 de la Jeune Chambre Economique Française.
- Vice-président 2011 de la Jeune Chambre Internationale.

Parcours professionnel

Secrétaire Général (1 an) :

Service de prévention en santé au travail, Marseille : (210 Collaborateurs, 22 M€ de CA, 12 centres – missions d'obtention agrément, conformité et certification).

Directeur Administratif et Financier et Responsable RH (13 ans) :

- Bureau d'études ingénierie (18 coll. – CA 1,8 M€) cofondateur actionnaire.
- Grossiste en bijoux précieux (40 coll. - CA/25 M€).
- Groupe International d'Ingénierie de la construction (99 collaborateurs - CA/11 M€ - 7 centres).
- Bureau d'études d'ingénierie de la construction TCE (66 Collaborateurs, 7M€ de CA/7,5 M€, 3 sociétés-5 agences).

Gérant d'une Agence immobilière, Marseille (1 an) actionnaire.

Inspecteur d'assurance courtage Sud-est (3 ans), dédié aux apporteurs conseillers en Gestion de Patrimoine pour une des 3 premières compagnies françaises.

Conseil en Gestion de Patrimoine en réseau bancaire (7 ans).

Jusqu'à 150 clients et 400 M€ d'encours en gestion.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

En cours de cession de sa participation dans un bureau d'études à son associé, le repreneur recherche une nouvelle aventure entrepreneuriale, dans un domaine différent.

Rigoureux organisé et rassurant, il a un profil manager-organisateur et manager-commercial. Il cherche à prendre la tête d'une équipe avec laquelle ils donneront du sens à leur travail.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.