



Portail d'affaires

Cabinet de conseil

Annonce A15959 mise à jour le 08/06/2023

Description générale

Description de l'activité recherchée

Cabinet de conseil et/ou de design avec un ADN orienté sur les transformations des organisations, les ressources humaines, l'évolution des comportements, ...

TJM > 1 000 €.

Structure : une équipe > 20 consultants.

Chiffre d'affaires > 2 M€.

Une ligne de crédit a d'ores et déjà été obtenue pour financer une ou plusieurs opérations.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	20
Chiffre d'affaires	2 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

France

Infos sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
CA société	20 000 k€
Résultat Net	2 000 k€

Description de l'activité de l'acquéreur

Fondé il y a une vingtaine d'années, l'acquéreur est une entreprise à mission qui réunit (i) des activités de conseil, (ii) des activités de formation et (iii) des équipes dédiées pour la conception de dispositifs et de solutions innovantes afin d'accélérer la transition des comportements.

Construit à partir de la réunion d'un cabinet de conseil pure player en stratégie et organisation et d'un acteur innovant en R&D, le Groupe a très largement élargi son offre et propose aujourd'hui :
Des prestations de formation, coaching et assessement dédiées aux secteurs de l'éducation et du travail.

Une offre de conseil et de design centrée principalement sur des enjeux de transformation et d'organisation des entreprises.

Une offre de solutions digitales innovantes pour impacter à grande échelle l'évolution des comportements, notamment dans les domaines de la santé, de l'éducation et de l'emploi.

L'innovation et la recherche sont au cœur des métiers de l'entreprise, développées grâce à une équipe interne d'une vingtaine de docteurs et doctorants.

A travers les missions pilotées pour le compte de ses clients, l'acquéreur, incarne sa vocation d'entreprise à mission et agit sur l'évolution des comportements générant des impacts notamment sociétaux et sociaux forts.

La société connaît une croissance régulière et rentable depuis sa création et souhaite poursuivre son fort développement par de nouvelles acquisitions ciblées dans le conseil en organisation notamment.

Complément d'information

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.