



Portail d'affaires

Fabrication de machines industrielles

Annonce A18085 postée le 23/02/2026

Description générale

Description de l'activité recherchée

Le repreneur cible une entreprise industrielle, prioritairement dans la fabrication de machines.

L'activité doit être tournée BtoB, avec un produit fini ou une solution technique à forte valeur ajoutée, présentant des barrières à l'entrée (savoir-faire, technologie, complexité).

La production de masse n'attire pas le repreneur. Une part de négoce est envisageable, selon la proportion du CA.

Un critère fondamental : le repreneur doit pouvoir se projeter dans la commercialisation de ces produits. Il ne s'agit pas de tout connaître, mais de pouvoir le comprendre, le vendre et en porter la valeur.

Il est à l'aise avec les biens d'équipements, moins avec les produits intermédiaires.

L'entreprise recherchée compte entre 15 et 50 salariés, avec un chiffre d'affaires compris entre 2 et 10 M€.

Raison de l'acquisition

L'objectif du repreneur est de bâtir une culture d'entreprise forte, avec une stratégie claire, des valeurs partagées et une dynamique collective.

Il sait écrire une histoire autour d'une entreprise, l'incarner, la faire vivre, et surtout embarquer une équipe dans cette aventure.

Le style de management du repreneur est transverse et collaboratif : il fixe un cap, des objectifs clairs, et laisse les managers disposer des moyens pour les atteindre. Il travaille dans un climat de confiance, d'exigence et d'autonomie.

L'ambition est de structurer une équipe de direction, de lui permettre de prendre à terme des parts dans l'entreprise, puis de répliquer ce modèle dans d'autres structures afin de former un groupe solide, humain et entrepreneurial.

Type de société recherchée

Société in bonis

Société recherchée

Taille de la structure recherchée

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	2 000 k€

Localisation(s) souhaitée(s)

Savoie, Haute-Savoie, Ain, Isère

Infos sur l'acquéreur

Informations sur le repreneur

Age du repreneur	44 ans
Montant de son apport personnel	1 600 k€

Formation

Formation technico-commerciale en génie électrotechnique et mécanique, via un cursus BAC+3.

+ Formation complémentaire via l'IFG -> sur la lecture de bilan et le pilotage d'entreprise.

Parcours professionnel

Issu d'un milieu de commerçants, le repreneur a très tôt développé un esprit d'initiative, une forte proximité terrain et une capacité à mobiliser les équipes.

Son parcours professionnel s'est structuré autour de trois types d'environnements :

- Une TPE familiale (5-6 personnes),
- Une grande entreprise internationale (5 000 salariés),
- Et une PME industrielle de 80 personnes qu'il dirige actuellement.

Le repreneur a évolué de technico-commercial en Rhône-Alpes à directeur régional (Toulouse, Bordeaux, Limoges), en passant par l'ouverture d'un secteur en Bourgogne, puis directeur commercial, directeur général adjoint, et aujourd'hui directeur général.

Ses qualités : pragmatisme, écoute, exigence, confiance et un fort ancrage terrain.

Le repreneur dispose d'une solide expérience en management, commerce, technique et gestion, ainsi que d'une capacité reconnue à fédérer les équipes et à structurer la croissance.

Chaque mission l'a conduit vers un poste de responsabilité supérieur, avec des résultats concrets à la clé.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Le repreneur est soutenu par un co-actionnaire expérimenté en mesure d'accompagner le développement de l'entreprise.

Il souhaite que la structure permette un fonctionnement managérial collectif, avec une équipe en place ou à faire monter en compétences ou à développer.

Il ne cherche pas à être seul à tout porter. C'est la réussite de l'équipe, dont il est le capitaine, qui l'intéresse.

L'entreprise doit être en bon état financier (in bonis), avec un potentiel de développement clair :

- Développement géographique (possibilité à l'export),
- Optimisation de l'organisation,
- Modernisation, structuration managériale ou commerciale.

Zone géographique du siège : Par cercle concentrique depuis la Savoie (proximité Aix-les-Bains) avec une ouverture sur l'ensemble de la région Rhône-Alpes (Pas plus loin dans un premier temps).

Le repreneur est également intéressé par des structures encore peu digitalisées, où il est possible d'apporter une dynamique neuve : modernisation des outils, structuration commerciale, montée en compétence des équipes, optimisation des process.

Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en **recherche active**

L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.