

## **Edition de logiciel BtoB**

**Annonce A7617 mise à jour le 10/03/2025**

### **Description générale**

#### **Description de l'activité recherchée**

Le repreneur a le souhait de trouver un éditeur de logiciel BtoB ayant une base client installée avec un potentiel de développement, d'innovation en France mais aussi à l'étranger.

Les marchés cibles en termes de solutions logicielles sont ceux liés à l'environnement, le climat, l'énergie, le développement durable, la greentech, climatetech ou même healthtech. Un projet qui peut donner du sens.

Ce projet peut revêtir une phase de structuration interne pour anticiper le passage des étapes ultérieures inhérentes à la croissance de ce type d'acteurs.

Ce projet est un projet de développement d'une entreprise sous divers aspects : business, produits, financements, humains et développement international. Il peut s'inscrire dans le cadre d'une volonté de transmission mais aussi dans celui d'une continuité de développement de l'entreprise avec le ou les cofondateur(s) ou dirigeant(s) en place. Dans le respect des valeurs de l'entreprise incluant son ADN, sa culture et les talents femmes et hommes qui la composent. Ceci n'excluant en rien les transformations ou évolutions jugées indispensables et nécessaires.

Soit dans une modalité de cession de l'activité, soit avec le désir de se renforcer avec l'arrivée d'un associé dirigeant opérationnel.

#### **Raison de l'acquisition**

Un projet de développement d'une entreprise sous divers aspects : business, produits, humain et international.

Ce projet peut s'inscrire dans le cadre de la volonté du cédant de transmettre mais aussi d'un souhait de continuité de développer son entreprise avec l'appui d'un nouvel associé/dirigeant opérationnel.

Avec ou sans entrée d'investisseurs extérieurs.

#### **Type de société recherchée**

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

### **Société recherchée**

#### **Taille de la structure recherchée**

Nb de collaborateurs	10
Chiffre d'affaires	1 000 k€

#### **Localisation(s) souhaitée(s)**

## Infos sur l'acquéreur

### Informations sur le repreneur

Age du repreneur	60 ans
Montant de son apport personnel	300 k€

### Formation

Univ. Orsay (Master IT Engineer).

Modules de l'Executive MBA d'HEC.

Langues : français, anglais (courant), espagnol (professionnel).

### Parcours professionnel

Parcours de 12 années dans des groupes de logiciel US ou création filiale de start-up et 10 ans comme membre du Comité Exécutif ou comme DG / CEO / Mandataire social d'éditeurs de logiciels d'origine française faisant un CA > 50% à l'international :

- 2021- : CEO Start-Up Saas Greentech.
- 2012-2021 : CEO ESN.
- 2009-2011 : DG Editeur de logiciels : Retournement, triplement du CA en 3 ans, Cession à Fds PE US.
- 2001-2008 : Editeur de logiciels : Sales & Mktg (4ans) puis CEO Continental Europe (100 M€ CA, 280p).
- 1997-2001 : Éditeur de logiciels : Deputy Manager filiales France et Europe francophone.
- 1990-1997 : Editeur de Logiciels : Fonctions commerciales.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Le repreneur a, dans ses dernières expériences, effectué une reprise et un accompagnement incluant une restructuration pour accélération auprès des associés ou dirigeants en place. Ceci représentant un gage de minimisation des risques et optimisation du potentiel de réussite future.

### Démarche de l'acquéreur

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est à **l'écoute des opportunités**

### L'acquéreur est ouvert à

- Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise.
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire.
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel.