



Portail d'affaires

## Partenariat commercial en Optimisation des Coûts

Annonce A10711 mise à jour le 23/03/2018

### Présentation du partenariat

#### Type de partenariat recherché

Commercial Développement Financier

#### Description de l'activité recherchée

Nous recherchons une personne ou une structure expérimentée dans la vente de services aux décideurs d'entreprises de plus de 100 salariés pour leur vendre des solutions d'optimisation des coûts (Fiscalité locale, Coûts Sociaux, Transports, Emballages, Énergies, Frais financiers, Assurances) en l'Île de France et autour des grandes métropoles

#### Raison du partenariat

Disposant d'une marque nationale et même communautaire, nous souhaitons développer cette marque avec son savoir-faire sur le territoire national. A l'âge de la retraite le dirigeant recherche du sang neuf pour cette opportunité

### Partenaire recherché

#### Partenaire recherché

Une société

Chiffre d'affaires	500 k€
Nb de collaborateurs	3

#### Localisation(s) souhaitée(s)

Ile-de-France

### Initiateur du partenariat

#### Initiateur du partenariat

Une société mature (plus de 10 ans d'existence).

#### Informations sur la société qui recherche

Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
--------------------------	----------------

Chiffre d'affaires	350 k€
Résultat net	50 k€
Nb collaborateurs	2
Localisation	Paris

## Description de son activité

Nous offrons une prestation d'Optimisation des coûts auprès des décideurs d'entreprises de plus de 100 salariés (Président, PDG, DG, DAF, DRH, Responsables décideurs)

Ces missions sont réalisées grâce à un réseau d'Experts indépendants, répartis en France, spécialisés par comptes de charge, avec beaucoup de professionnalisme, depuis 15 ans.

Les pôles de compétences sont :

- La Fiscalité (TF, CET avec CFE et CVAE, CIR, TA, TASCOM...)
- Coûts Sociaux (Charges et Cotisations, AT-MP, Prévoyance Frais de santé)
- Transports
- Emballages
- Energies (Electricité, Gaz, Eau)
- Assurances
- Frais financiers et bancaires
- Parc automobile
- Autres postes (Téléphonie, Prestations...)

Nos clients nous rémunèrent sur les résultats réalisés dans leur entreprise

Notre marque est déposée :

En France auprès de l'INPI (C'est une marque évocatrice du métier)

Au niveau communautaire auprès de l'OHMI

Le Cabinet détient plusieurs noms de domaines utilisables :

en .fr et .com avec site internet et adresses courriels

Tous ces noms de domaines peuvent être le support d'un site internet et d'adresses courriels

L'action commerciale qui est un point central du métier du Cost se fait de différentes façons :  
réseau personnel du cabinet, CJD, MEDEF, Viadeo, LinkedIn...

fichiers et actions de téléprospection

Exploitation d'un CRM avec plus de 2500 contacts qui reste à parfaire et à améliorer

visites des entreprises prospects

participations à des salons et des manifestations professionnelles du monde économique

emailing et autres techniques digitales à développer

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

La forme de partenariat est à définir et reste très ouverte

### Démarche de l'initiateur du partenariat

Concernant ce partenariat, la personne physique est en **recherche active**