



Portail d'affaires

Fabricant de glaces bio recherche un Late Co-founder

Annonce A17262 mise à jour le 12/11/2024

Présentation du partenariat

Type de partenariat recherché

Description de l'activité recherchée

Pour poursuivre leur expansion, les dirigeants recherchent un(e) late co-founder pour développer un réseau de boutiques en Île-de-France et incarner les valeurs de la marque directement auprès des clients.

Sa mission : Piloter l'ouverture et la gestion de points de vente

- Identifier les emplacements stratégiques en Île-de-France;
- Définir la stratégie marketing locale, de l'offre en boutique aux actions de communication;
- Structurer une expérience client cohérente avec la marque;
- Planifier, coordonner et superviser l'ouverture des boutiques (travaux, agencements, recrutements...);
- Assurer leur montée en puissance progressive et leur fonctionnement quotidien;
- Suivre les budgets, optimiser les coûts, contrôler la rentabilité des points de vente.

Profil recherché : Compétences et qualités professionnelles.?

- Expérience "Commerçant-e" : Expertise dans la gestion de points de vente et l'ouverture de boutiques ou magasins, idéalement dans l'alimentaire ou le bio.?
- Esprit entrepreneurial?: Proactif, autonome, capable de prendre des initiatives et d'adapter rapidement les stratégies pour répondre aux besoins du marché. ? Toute première expérience entrepreneuriale est un plus !
- Leadership et management?: Capacité à fédérer, motiver et encadrer une équipe.?
- Créativité?: Capacité à proposer des idées nouvelles pour améliorer l'expérience client et attirer de nouveaux consommateurs (animations, événements...).?
- Organisation et rigueur?: Excellente capacité et efficacité à gérer plusieurs projets en parallèle avec une grande attention aux détails.?
- Négociation?: Aptitude à négocier avec les fournisseurs, bailleurs et partenaires pour optimiser les conditions de collaboration.

Raison du partenariat

Forts de leur expérience en BtoB, les dirigeants souhaitent continuer leur développement sur le marché BtoC.

Leurs premiers pas sont prometteurs, notamment avec des pop-ups saisonniers dans des tiers-lieux et une participation à l'offre événementielle des Jeux Olympiques.

Ils sont ainsi à la recherche d'un(e) troisième associé(e) (late co-founder) pour structurer cette offre BtoC.

Partenaire recherché

Partenaire recherché

Une personne physique

Localisation(s) souhaitée(s)

Paris

Initiateur du partenariat

Initiateur du partenariat

Une jeune société (de 1 à 3 ans d'existence).

Informations sur la société qui recherche

Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Chiffre d'affaires	250 k€
Nb collaborateurs	3
Localisation	Yvelines

Description de son activité

Jeune entreprise de la bio, fabriquant des glaces aujourd'hui distribuées dans plus de 150 magasins bio de la région. ?
Sa gamme inclut des crèmes glacées et des sorbets aux parfums intenses dont les recettes se distinguent par leur simplicité et leur gourmandise, avec seulement 5 à 6 ingrédients par produit –?une véritable exception sur un marché encore largement dominé par les produits ultra-transformés !
Les dirigeants développent également une offre en ventes directes et recherchent un(e) associé(e) pour structurer ce marché.

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Il n'y a pas d'éléments Complémentaires concernant cette annonce.

Démarche de l'initiateur du partenariat

Concernant ce partenariat, la personne physique est en **recherche active**