



Portail d'affaires

Robinetterie industrielle

Annonce V26103 mise à jour le 09/06/2022

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SA
Localisation	Belgique

Description du sa à vendre

Robinetterie et ressorts industriels forte d'une expérience de plus de 15 ans dans son secteur d'activité : pièces détachées pour la robinetterie de distribution d'eau et gaz, usinage de précision, matriçage non ferreux, fonderie de bronze, décolletage de précision, ressorts de compression enroulés à froid, ressorts de traction enroulés à froid, fonderie d'alliages cuivreux, de laiton, mécano-soudage avec usinage.

Éléments chiffrés

Année de référence	2012
Fonds propres	280 k€

En k€/année	2010	2011	2012	2013
CA			3 800	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.			130	
Rés. Net			90	
Salariés			5	

Indications concernant les éléments chiffrés

Capacités de production.
Grande série.
Moyenne série.

Petite série.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle : sociétés d'énergies (eaux-gaz), électroménager, armement, spatial, automobile, aéronautique, bâtiment et TP, constructions mécaniques.

Concurrence

La société possède une réputation internationale reconnue en Europe.

Points forts

Réputation internationale reconnue en Europe pour la réalisation de :

- Décolletage et tournage en commande numérique de toutes matières,
- Matricage du laiton et usinage,
- Fonderie de bronze et d'alliages cuivreux et usinage,
- Assemblages divers.

Chaque niche est aussi caractérisée par un mix spécifique, ce qui fait que le même produit peut se trouver présent à la fois sur un marché de masse et sur une niche.

Capacité de proactivité face à l'évolution rapide des secteurs économiques dans lesquels notre entreprise est impliquée.

Capacité de contrôle-qualité pour les produits en provenance de nouveaux marchés

Position privilégiée sur ces secteurs pour la compétitivité de nos prix.

Le gérant a un bon sens commercial avec ses clients par sa flexibilité et son service et ses compétences. Il a des grandes connaissances professionnelles. Il offre un service intégré et orienté aux clients. Il a progressivement étendu ses activités en cherchant à offrir un service de plus en plus complet à ses clients.

Flexibilité- Disponibilité-diversification.

La qualité d'exécution irréprochable et le respect des délais constituent, sans aucun doute, un des avantages concurrentiels de l'entreprise.

L'expérience et l'autonomie du personnel sont à la hauteur de l'exigence de la clientèle. Tous sont en effet en mesure d'assurer les services offerts par l'entreprise.

Un effet de « fidélisation » se crée naturellement et assure à la SA un C.A. de base.

Points faibles

Développement plus stratégique du marché français.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Préparation sortie retraite. Le propriétaire souhaite dès lors trouver un partenaire repreneur qui lui permettra de pérenniser la croissance de l'entreprise. Sortie à double détente. Possibilité pour le cédant de rester dans une fonction technique, le repreneur serait ainsi également en mesure de développer dès son entrée d'autres marchés compte tenu des voies non exploitées.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	300 k€
Complément	<p>Un partenaire personne physique. Un esprit PME/PMI. Expérience probante en management et en gestion d'entité technique. Développeur attentif aux besoins de la clientèle capacité d'anticipation pour proposer de nouveaux services. Ou société ou groupe : Présent sur un marché identique où connexe présentant des synergies directes pour assurer la croissance permanente. Désirant compléter son offre en offrant un service de montage professionnel à ces clients. En recherche d'un maillage compte tenu des capacités d'extension du groupe sur la France.</p>