



Portail d'affaires

## Traitement des solvants saturés

Annonce V30050 mise à jour le 30/07/2020

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Belgique

#### Résumé général de l'activité

Conception et développement des procédés de traitement des solvants saturés par des altérations de production. Société possédant un brevet / copyright dans le domaine.

Régénérateurs et nettoyeurs de solvants.

Les recycleurs de solvants permettent le traitement et la récupération des solvants pollués par le processus de la distillation. Plusieurs séries et modèles, selon la capacité ou le type de distillation, sont disponibles en fonction de la nature et la quantité de solvants à traiter.

Les appareils créés par le cédant ont été reconnus comme avant-gardistes et récompensés par de nombreux satisfecits et un brevet avec lequel il possède une longueur d'avance technologique sur ses concurrents.

La conception, le développement des procédés de traitement des solvants saturés par des altérations de production. Proposant un nouveau précepte basé sur le procédé de distillation qui redonne un solvant pur et prêt pour de nouvelles applications. Cela concerne tous les types de solvants. Fonctionnement 50% plus économique que la concurrence.

Phase de consolidation de la commercialisation terminée, 600 appareils vendus de 20 / 500 lts.

Machines très fiables quasiment aucun service après-vente.

En phase de développement à l'export.

Clientèle : internationale.

#### En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence

2013

Fonds propres

300 k€

Dettes financières

1 k€

Trésorerie nette

200 k€

En k€/année	2011	2012	2013	2014
CA		2000	2 500	
Marge brute				
EBE		580	650	
Rés. Exp.				
Rés. Net		100	120	
Salariés			5	

### Indications concernant les éléments chiffrés

Un coût très faible pour le traitement des solvants.  
Le stockage des solvants fortement réduit.  
Supprimer les rejets de solvants usagers.  
Limiter l'achat de nouveaux solvants.  
L'encombrement de l'appareil restreint.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Phase de consolidation de la commercialisation terminée.

### Concurrence

Le plus gros concurrent s'est attaqué à un type de clientèle différente et ne lui porte, dès lors, pas de préjudice.

### Points forts

- Médaille d'or (organisation mondiale de la protection industrielle).
- Très forte demande.
- Potentiel de développement important.
- La SA est à l'aube d'un nouveau cycle de consommation location. Les installations existantes devenant progressivement obsolètes, elles vont nécessiter incessamment un remplacement obligatoire (renforcement des lois européennes sur la pollution).
- Période de transition assurée.
- Fonctionnement 50% plus économique que la concurrence.

### Points faibles

L'âge et la santé actuelle du cédant.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Difficultés à gérer la croissance importante de l'entreprise, la santé actuelle du cédant ne le permettant pas.
Prix de cession	1 200 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

## Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	600 k€
Complément	<p>Ce dossier constitue une opportunité assez rare pour un repreneur :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ayant connaissance du secteur ou connexe.</li> <li>- Une solide personnalité ayant une confiance en soi, un sens commercial et marketing important, pour assurer la réalisation du projet de développement.</li> </ul> <p>Groupe ou société pour synergie technique et commerciale optimale :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- En recherche de croissance externe et de maillage.</li> <li>- Possédant une organisation commerciale importante.</li> <li>- Habitué à la gestion du business à l'international afin de donner immédiatement un vrai coup de boost commercial compte tenu des potentialités existantes (clients en attente) à exploiter de suite.</li> <li>- Entreprise de mécanique de précision tourné inox, mécano-soudure et assemblage, réalisation de machines, à la recherche d'un débouché commercial (diversification) dans un secteur en pleine expansion + royalties :</li> <li>- Ticket d'entrée pour 100 % des parts : 600 k€ + Royalties.</li> <li>- Structure de suivi.</li> </ul>