

## Progiciels de simulation financière et / ou de projets

Annonce V41947 mise à jour le 17/12/2020

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Alpes Maritimes

#### Description du logiciel à vendre

Activité création et édition de logiciels.

Logiciels professionnels de simulation financière de projets et entreprises, avec option langues (anglais, allemand, italien, espagnol) avec une clientèle et des noms déposés, SARL incluant site marchand.

Utilisation sur PC ou en SaaS.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

#### Indications concernant les éléments chiffrés

Transition, assistance et suivi assurés suivant le profil du repreneur.

Souplesse dans les conditions de reprise de produits ayant fait leurs preuves en vente directe (versions BtoB) ou réseau versions BtoC ou utilisation en conseil pour PME, PMI, ETI et grands projets.

### Positionnement concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

- ETI / PME / PMI, filiales de groupe, Directeurs Financiers, Conseils externes, professionnels du chiffre. BtoB
- TPE Start up. BtoC
- France et international.

## Concurrence

- Moyenne sur créneau TPE ou créateur (BtoC).
- Faible sur ETI, PME et PMI (BtoB) considérant le niveau d'expertise du produit.

## Points forts

- Fonctionnalités, Grande convivialité, Professionnalisme, Expertise et Fiabilité des logiciels.
- Commercialisés sous 2 marques différenciant la cible et les fonctionnalités depuis 1992.

## Points faibles

A prévoir un budget de commercialisation.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	150 k€

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	<ul style="list-style-type: none"><li>- Éditeur de logiciels national souhaitant compléter sa gamme actuelle de logiciels de gestion.</li><li>- Individuel souhaitant démarrer un activité de vente à distance avec un minimum de coût et de risque.</li><li>- Peut convenir à un éditeur national souhaitant compléter sa gamme traditionnel de logiciels de gestion ou cabinet de conseil de direction intervenant au niveau national ou international.</li><li>- Si individuel, il devra cumuler un minimum de compétences financières comptables, informatiques et commerciales ou s'adjoindre une personne compétente en complément à temps partiel ou complet suivant le développement envisagé.</li></ul>