

## E-commerce - cadeaux originaux, gadgets, décoration

## Annonce V45570 mise à jour le 11/03/2025

# Description générale

## Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Haute Garonne

# Description du sarl à vendre

Site de e-commerce spécialisé dans les cadeaux originaux et objets insolites : sciences, cuisine, décoration, gadgets, jouets, ...

## Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	5 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	100	80	78	
Marge brute				
EBE	25	15	20	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés	1	1	1	

## Indications concernant les éléments chiffrés

### Logistique:

- Sous-traitée à un ESAT depuis 18 ans.
- Fonctionne parfaitement, sans besoin de suivi régulier.
- Atelier à taille humaine, services possibles à la carte.

- Coûts maîtrisés, charges fixes faibles.

#### Informatique:

- Plateforme développée entièrement en interne, parfaitement adaptée à l'activité, pouvant être personnalisée à l'infini.
- Aucun abonnement ni frais à payer, sauf hébergement du serveur (120 € / an).
- Des connaissances en informatique sont un plus pour faire évoluer la plateforme, mais elles ne sont pas nécessaires, car tout est gérable depuis un back-office intuitif et très simple (beaucoup plus facile d'utilisation que celui des plateformes classiques de e-commerce).
- La plupart des fonctionnalités sont automatisées (gestion des clients, réapprovisionnements, comptabilité, ...).
- Certificat SSL.
- Site responsive.

#### Stock actuel:

- Nombre de références vendues : 650.
- Valeur : 45.000 €.

### Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

- Vente aux particuliers, en France essentiellement.
- Pas de marketplace ni de dropshipping.
- Activité très saisonnière (Noël).
- Actuellement aucun marketing ni communication : ni publicité, ni Adwords, très peu de réseaux sociaux.
- Beaucoup de possibilités.

#### Concurrence

Catalogue de produits très originaux, donc la concurrence n'est pas un problème, y compris Amazon. Le principal problème est de faire connaître le site.

### Points forts

- Souplesse absolue : nécessite peu de temps (5 h / semaine entre janvier et octobre, 25 à 40 h / semaine en novembre et décembre).
- Travail à domicile, de partout en France (ou dans le monde).
- Logistique sous-traitée.
- Ancienneté.
- Marque reconnue.
- Activité saine, peu de frais fixes.
- Le CA a culminé à 850.000 € en 2011.
- Base de donnée de 60.000 clients actifs et fidèles, classes moyennes et supérieures.
- Tout est en place et fonctionne parfaitement : logistique, informatique, fournisseurs, comptabilité, ...
- Catalogue de produits particulièrement inventifs et originaux.
- Bon référencement naturel.
- Beaucoup d'opportunités de développement pour qui saura se montrer inventif.

### Points faibles

- Baisse importante du chiffre d'affaires depuis quelques années. Inverser la courbe est un challenge à relever.

- Aucune stratégie de communication en place : presque tout est à faire.

# Infos sur la cession

# A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Après de nombreuses années, le cédant souhaite aller vers d'autres projets et permettre à la boutique d'avoir un second souffle.
Prix de cession	80 k€

# Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale	
Complément	Le cédant recherche une personne ou une entreprise qui saura donner une nouvelle impulsion à la boutique pour la faire connaître et revivre. Dans l'idéal, quelqu'un qui maîtrise le marketing web et l'utilisation des réseaux sociaux.	