



Portail d'affaires

## Éditeur de logiciel en mode SaaS dans l'univers du retail et supply chain

Annonce V46258 mise à jour le 05/07/2018

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Hauts de Seine

#### Description du sarl à vendre

Édition de logiciel retail SaaS.

La solution est en mode SaaS, accessible par simple abonnement.

Inclut mobilité et international.

Cible distribution : enseignes, franchisés, affiliés, indépendants.

Métiers : vêtements, chaussures, snacking, cigarette électronique, pressing, pépinières, boulangeries, ...

Partenariat existants et en cours.

Activité à très fort potentiel qui peut soit s'adosser à un groupe, ou compléter une activité existante chez le repreneur.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2016
Fonds propres	80 k€
Dettes financières	10 k€

En k€/année	2014	2015	2016	2017
CA		300	250	
Marge brute				
EBE				

En k€/année	2014	2015	2016	2017
Rés. Exp.				
Rés. Net		2	5	
Salariés		4	4	

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Avec plus de 25 ans d'expertise, l'offre produit se situe dans le haut de gamme d'un point de vue fonctionnels métiers et intuitif.

La société couvre les besoins métiers allant des enseignes avec plusieurs dizaine de points de vente jusqu'à l'indépendant en passant par les petits réseaux avec E-shop.

### Concurrence

Le marché est survolé par un acteur majoritaire à forte présence. Autour de cela, il existe de nombreuses solutions.

L'offre de l'entreprise à toujours été à la pointe, en terme de technologie et fonctionnelle. Elle est caractérisée par une couverture métier extrêmement large avec une forte adaptabilité aux nouvelles activités associées à des besoins de mobilité.

### Points forts

Environnement SaaS depuis 10 ans, hébergement professionnel et international.

Technologie de développement : actuel, base de données leader sur le marché.

CA basé sur un récurrent mensuel associé à des revenus ponctuels (matériel, formation, ...).

### Points faibles

Marketing et force de vente largement perfectible.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Adossement industriel
Complément	En cas de reprise majoritaire, le cédant a prévu une période d'accompagnement à durée indéterminée.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

## Complément

Le repreneur peut être soit :

- Un groupe désirant adosser une activité logiciel et service dans le monde du retail pour attaquer un segment de marché sur lequel il n'agit pas encore.
- Soit le repreneur agit déjà dans le retail et désire renforcer son offre par une solution innovante et riche faisant intervenir une technologie up to date en passant le cap vers le SaaS.
- Soit, il agit déjà dans le retail et il désire acquérir des parts de marché en complémentaire à celle qu'il possède.