



Portail d'affaires

Aménagement d'espace de travail technique

Annonce V46351 mise à jour le 06/01/2020

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Seine et Marne

Résumé général de l'activité

Aménagement d'espace de travail technique : salle de supervision ou contrôle commande, PC de sécurité et de surveillance, centre de commandement, cybersécurité, contrôle aérien, banc de test, ...

La société opère en France et à l'étranger. Ses clients sont des grands comptes.

Dans le cadre de son activité et des projets, l'entreprise a développé diverses gammes de produits dont elle est propriétaire : pupitres, mobiliers techniques, supports pour écrans, armoires de rangement, tables de réunion et systèmes d'affichage.

La société n'a pas d'usine et fabrique ses mobiliers au travers de partenaires industriels référencés en fonction du type de produits (base de tôlerie fine et découpe de plans de travail).

Pour vendre ses solutions d'aménagement auprès de ses clients, l'entreprise réalise des études de design et d'implantation des mobiliers dans un espace de travail, soit en interne ou bien avec des partenaires spécialistes en architecture d'intérieur.

Elle assure la pose finale des équipements en France et à l'étranger.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2017
Fonds propres	100 k€
Dettes financières	149 k€

En k€/année	2015	2016	2017	2018
CA	537	826	886	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.	46	100	94	
Rés. Net	36	72	70	
Salariés	2	2	2	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Produits haut de gamme, leader sur son marché.

Marché en France et à l'international.

Concurrence

La concurrence directe est représentée par 3 ou 4 sociétés qui se partagent le marché.

Les autres concurrents sont quelquefois des tôliers ou des ébénistes.

Points forts

- La société travaille directement avec les grands comptes et fidélise les clients.
- Elle développe ses propres produits et elle en est la propriétaire.
- Ses fournisseurs ont les meilleurs équipements de production.
- Matériel haut de gamme.
- Installations réalisées par ses équipes.

Points faibles

L'entreprise n'a pas d'usine.

Petite taille pour travailler avec les grands comptes.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Minoritaire ou majoritaire

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Complément	<p>L'objectif du dirigeant est d'assurer la poursuite du développement actuel à fort potentiel. Pour cela, il souhaite céder la totalité des parts, à un repreneur qui saura développer les activités de la société.</p> <p>À ce titre, il anticipe la transmission en vue de l'organiser dans les meilleures conditions. Les modalités de l'accompagnement seront convenues entre les parties suivant les demandes et les besoins de chacun.</p>
Prix de cession	300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€
Complément	<p>Technico commercial.</p> <p>Connaissance tôlerie fine, ou menuiserie ou bureau d'études.</p>