



Portail d'affaires

## Événementiel BtoB leader sur son marché en France et en Suisse

Annonce V47538 mise à jour le 31/05/2022

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	France
Région	Confidentielle

#### Description du sas à vendre

La société détient :

- 5 congrès privés pour les dirigeants finaux des RH.
- Marques de luxe.
- E-commerce sur Paris, Lyon, Genève et une ouverture sur Shanghai (en cours).
- Une base de donnée de 4 millions de contacts et 150 000 en direct, valorisée à 1.2 M€.
- Une base restreinte de 15 000 VIPS (donc dirigeants n+1, ...).
- Le seul logiciel 1to1 pour matcher les VIPS et les clients, valorisé à 250 K€.
- 250 clients.
- L'entreprise est leader sur les RH et le luxe et réalise 1.5 M€ sur ces seuls produits. Avec 30% / an d'évolution, la société peut monter à 5 M€ sous 5 ans + 10 événements de plus.
- L'entreprise est le congressiste n°1 sur les networkings pour dirigeants finaux, et uniquement les dirigeants.
- La marge brute de l'entreprise est en 2017 de 67 %.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2017
Fonds propres	202 k€
Dettes financières	30 k€

En k€/année	2015	2016	2017	2018
CA	850	1000	1 300	1 700
Marge brute	85	100	150	250
EBE	35	80	100	250
Rés. Exp.	150	150	200	300
Rés. Net				
Salariés	3	5	5	6

### Indications concernant les éléments chiffrés

- Le cédant restera à disposition 6 mois pour aider au développement et à la stratégie de positionnement.
- Le cédant n'est pas indispensable, l'équipe est autonome.
- La transmission est donc immédiate une fois les process et logiciels expliqués.
- Le cédant part de France, car il y vit de moins en moins, ceci pour privilégier sa vie de famille. Il n'y aura donc aucune concurrence ou re création sur le même segment.
- L'entreprise est valorisé à 2.7 M€, mais il n'en demande pas tant, il préfère une cession protégeant ses salariés mais moins rentable, à une cession rentable mais sans protection.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

- Leader sur le luxe et les RH.
- Challenger sur le e-commerce.
- Leader sur la CSP+ des dirigeants finaux.

### Concurrence

Sur le e-commerce uniquement.

### Points forts

- Équipe soudée et qui fait la même chose depuis plusieurs années ans.
- Grande réactivité.
- Outils propriétaires (logiciels 1to1, ...).
- Matériel propriétaire (stands, équipement).
- Forte croissance.

## Points faibles

Aucun.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	2 300 k€

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€
Complément	Il y a aussi un local professionnel à vendre (- de 3 ans donc TVA récupérable) mais il n'est pas compris dans ce prix.