



Portail d'affaires

Logiciel d'automatisation Devops et de tests sur chaines de traitements Jobs / Batch

Annonce V50604 mise à jour le 12/03/2019

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Paris

Description du logiciel à vendre

Le logiciel est un outil d'automatisation du lancement et du test des chaînes de traitements de type Job / Batch déployés sur les machines Unix et/ou Z/OS.

Il s'adresse aux DSI, principalement des grands groupes (banques, industrie, distribution) dans le cadre de la mise en place d'outils et de méthodes Devops et Testing en continu.

Ce logiciel est utilisé depuis plus de 5 ans au sein d'une grande banque française sur des problématiques très diverses et variées.

L'état d'esprit du produit est de permettre une automatisation sans développement de script afin de rendre le produit paramétrable et utilisable par des personnes qui n'ont pas d'expertise technique. Il s'appuie sur un brevet d'invention déposé auprès de l'INPI qui sera cédé avec le logiciel.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2015	2016	2017	2018
CA	80	40	100	50
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net	-20	-10	10	-20
Salariés	2	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Le résultat net pour l'année n+1 (2019) n'est pas encore établi (le chiffre donné est approximatif).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le logiciel se situe sur le marché des outils d'automatisation des tests fonctionnels et de non-régression.

Il se positionne également en tant qu'un puissant outil Devops car il permet l'automatisation de procédures techniques entre les phases de Dev et de Pré-Production.

Concurrence

Positionnement unique sur le marché en tant qu'outil d'automatisation des tests sur les chaînes de traitement spécialement pensé pour les problématiques associées.

Les concurrents directs sont les éditeurs HP, Tricentis, ...avec leurs solutions d'automatisation QTP, Tosca, ...

Cette concurrence a un aspect indirect dans le cadre des chaînes de traitements puisque :

- Soit il s'agit d'éditeurs d'outils d'automatisation des tests sur les interfaces graphiques et détournent l'usage de leur produit pour le besoin d'automatisation des chaînes de traitements.
- Soit il s'agit d'éditeurs qui proposent des solutions très techniques nécessitant le développement de code / script pour aboutir à l'automatisation.

Points forts

- Seule solution sur le marché conçue spécialement pour les problématiques associées à l'industrialisation du test en continu pour les chaînes de traitements.
- Solution se basant sur un processus breveté permettant une automatisation à 100% des tests fonctionnels / non régression sans code ni script.
- Des fonctionnalités de valorisation de cas de tests très innovantes permettant de séparer l'aspect technique de l'aspect fonctionnel.
- Solution adaptée pour un travail minutieux sur un seul traitement tout comme elle est adaptée pour un travail sur les chaînes de bout en bout incluant plusieurs centaines de traitement.
- Des gains financiers se chiffrant par un facteur multiplicatif (x2, x3, x4, ...) sur toutes les phases (valorisation, lancement et testing).
- Projet développé en co-innovation avec un grand groupe bancaire français qui est client de la solution logicielle depuis sa création.

Points faibles

- Comme tout outil d'automatisation, le progiciel concentre l'effort intellectuel en début de la phase d'automatisation, ce qui donne un premier sentiment aux utilisateurs que celui-ci est difficile à utiliser. Cette impression se résorbe rapidement avec une formation adéquate.
- Bien que l'outil s'est nourri de plusieurs projets et qu'il est adapté à la plupart des DSI des grands groupes, il n'en demeure pas moins qu'il n'a été déployé qu'auprès d'une seule banque.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Non spécifié
Complément	Ne détenant pas l'impact commercial nécessaire à la diffusion de la solution de manière élargie, la société n'a pas pu réellement se développer.
Prix de cession	500 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	L'outil serait en de meilleurs conditions auprès d'un grand compte (SII, éditeur, ...) ou un entrepreneur ayant une grande capacité / souffle commercial.