



Portail d'affaires

## Plateforme de recrutement spécialisée dans l'IT

Annonce V51405 mise à jour le 15/07/2022

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Savoie

#### Description du logiciel à vendre

Plateforme de mise en relation entre développeurs informatiques et entreprises réputées dans le monde du recrutement IT et de l'écosystème startup français.

Actuellement une base de données très qualifiée de 1600 entreprises inscrites et 1700 profils IT inscrits, utilisant les services de la plateforme.

Plus de 400 recrutements réalisés au total depuis la création de la plateforme, une communauté cumulée sur les réseaux sociaux de prêt de 11 000 personnes.

3 marques déposées auprès de l'Institut national de la propriété industrielle.

Plus de 350 jours/homme de développement d'une plateforme ayant été éprouvée techniquement et ayant démontrée sa robustesse, le tout reposant sur une architecture de base de données très bien construite et modulable avec une grande facilité de reprise.

Une plateforme auto-gérée à hauteur de 90%.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

### Positionnement concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

La société est devenue une référence sur le secteur du recrutement de profils de direction technique (CTO) en France et possède un nom très recherché.

La plateforme est totalement automatisée et ne demande presque aucune intervention humaine.

Sa base de données est ultra-qualifiée et apporte des informations d'une grande précision sur les entreprises et les profils IT inscrits.

Le référencement naturel de la plateforme est d'une très grande qualité.

## Concurrence

La plateforme se situe sur un marché ultra concurrentiel qui est celui du recrutement mais est spécialisée dans un domaine, celui de l'IT, sur lequel celle-ci peut compter sur une base de données conséquente de profils IT dans un contexte de pénurie de talents du domaine.

## Points forts

- Une plateforme sur-mesure et robuste totalement auto-gérée.
- Des marques très attractives et recherchées.
- Un flux d'inscrits constants de développeurs et d'entreprises sans aucune communication.
- Des données très qualifiées sur les profils IT inscrits, leurs pratiques et sur les entreprises inscrites.
- Une proportion de recrutements réalisés par rapport au nombre d'offres très élevé.

## Points faibles

- Un CA extrêmement bas par rapport aux capacités de développement des données existantes, dû au non développement d'un réel business model.
- Le non développement de nouvelles features à l'exception du module de sondage et de facturation ainsi que des plateformes rattachées aux différentes marques déposées.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Recherche d'un nouvel entrant au capital de la société afin de définir la nouvelle stratégie de développement, injecter par une augmentation de capital des fonds dans le but d'enrichir fonctionnellement la plateforme.  Projet commun à définir.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Un repreneur qui aura les compétences de développer le modèle économique et valoriser cette plateforme pleine de potentiel non exploité à ce jour.