



Portail d'affaires

Vente par internet de figurines de collection et décors miniatures 11 e-boutiques

Annonce V52359 mise à jour le 11/09/2020

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Rhône

Description du sas à vendre

Spécialiste de la vente de figurines historiques de collection ancienne, d'occasion ou épuisées chez les fabricants, de décors, véhicules et matériels militaires adaptés à la réalisation de dioramas miniatures à caractère historique.

Clientèle composée exclusivement de particuliers et de collectionneurs (BtoC), Hommes à 95%). Bon CSP.

Vente exclusivement à partir de 11 e-boutiques dont des marketplaces en France et à l'international (+55% CA, dans 9 pays différents) + une en propre.

100% internet, pas de magasin physique.

De par sa nature, l'entreprise est facilement transférable et délocalisable.

L'entreprise, profitable, a su se faire connaître et reconnaître depuis son début d'activités et poursuit son développement, tout particulièrement vers l'international (CEE, USA, ...). Principaux pays clients : France, Royaume-Uni, USA, ...

Elle dispose d'un très important potentiel de croissance à la fois en terme de CA et de résultat à la fois dans son activité, en y ajoutant les produits neufs et des extensions de gammes (militaria, figurines 1/6, ...).

De plus, extension possible du nombre de e-boutiques Google Merchant, Cdiscount, Amazon, ...

Marché international, en voie de concentration et de mondialisation.

L'ensemble est opérationnel, en bon état de fonctionnement.

Évaluations des clients 99,4 % sur +3700 évaluations Ebay.

Stock environ 45 000 € actuellement +2600 clients - 7000 fiches-produits.

Stock de + de 10 000 photos disponibles. Stock appartenant à la société, pas de dropshipping.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2017	2018	2019	2020
CA			100	
Marge brute			35	
EBE			10	
Rés. Exp.			5	
Rés. Net			5	
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Depuis la création de la SAS, la comptabilité et toutes déclarations réglementaires sont assurées par un expert-comptable, très précisément, de manière détaillée et très suivie. Possibilité de libre-contact avec l'expert-comptable.

Le cédant est prêt à accompagner et épauler le repreneur selon des formes à convenir, et ce, dans la durée si nécessaire, selon les souhaits du repreneur.

Le cédant dispose de 2 bilans comptables, le 3e sortira sous 15 jours (fin mars 2020) et d'un dossier exhaustif sur le positionnement de sa TPE, ses forces et faiblesses actuelles, ainsi qu'un arrêté des comptes au 31 octobre 2019 établi par l'expert-comptable montrant des progrès significatifs.

Le cédant est prêt à accompagner le repreneur autant qu'il sera nécessaire, autant dans la transmission des outils et stocks, qu'à l'achat, qu'à la conception de dioramas, ...

Il est envisageable d'acquérir l'ensemble (parts sociales et fonds de commerce) ou éventuellement une branche d'activités. Le stock est aussi dissociable.

Un memorandum réactualisé sera prêt pour le 15/20 juin 2020 synthétisant les positionnements, forces et faiblesses, menaces et opportunités qui serait remis contre un engagement de confidentialité.

L'exercice comptable est déterminé de Mars à Mars (soit le dernier mars 2019-mars 2020).

Activité démarrée en 2015 et sous forme de SAS depuis début 2017.

2 liasses disponibles, la 3e celle de la dernière année 2019-2020 disponible sous 10 jours + arrêté des comptes fin octobre 2019 + dossier d'analyses de l'activité (en cours de réactualisation)

Tous types de paiement Paypal, CB, chèques, virements.

Plusieurs transporteurs sélectionnés en France et à l'international, à domicile ou en magasins-relais.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché de niche porteur du fait de sa mondialisation et son internationalisation.

Distribution sélective pour les 5 fabricants mondiaux principaux.

Concurrence

Les "bons" concurrents dans ce domaine réalisent de 100 k€ à 250 k€ en France, mais de 250 k€ à 4,5 millions d'euros au Royaume-Uni et USA.

Points forts

SAS saine, profitable avec forte possibilité de croissance, en bon état de fonctionnement, opérationnelle.

Bonne notoriété.

Bon taux de fidélisation clients - bon panier moyen environ 75 €.

Marché international porteur.

Accompagnement et formation possibles selon le souhait du repreneur.

Possibilité de proposer plusieurs solutions de reprise au repreneur.

55-57% du CA à l'international, la société est déjà "rôdée" sur l'international.

Points faibles

Amélioration possible des process d'automatisation du back office.

Amélioration nécessaire de la synchronisation e-boutiques (type shopping flux)

Ne pas vendre actuellement ces produits en neufs (possible - accord des fabricants).

Ne pas être encore présents sur Amazon, Cdiscount, Google Merchant (rapidement possible).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
	Le cédant et son épouse sont les deux seuls actionnaires de la SAS.
Complément	Le cédant souhaite prendre sa 2e retraite (71 ans) et donc céder sa TPE à un repreneur qui peut soit compléter son activité avec celle-ci et la développer, soit convenir à un entrepreneur "orienté développement, internet, marketplaces et international " qui, disposant de bases saines, va pouvoir donner un 2e élan à cette entreprise porteuse d'avenir.
Prix de cession	65 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	20 k€

Complément

Soit un dirigeant d'une société agissant déjà dans le domaine des collections (militaria, figurines miniatures, voitures miniatures de collection, antiquités), ou de l'édition pour collectionneurs et cherchant un élargissement, un complément de CA rapide pour son marché.

Soit une personne à l'aise avec les process internet, le e-commerce, ou ce type de collection, si possible ayant une compréhension de l'international, prêt à s'investir et à développer cette TPE qui dispose d'une potentialité très favorable.

Il est plus utile et important pour le repreneur de connaître internet et ses interfaces, la bonne utilisation des marketplaces, la logistique des expéditions et du back office, la capacité à communiquer à l'international que de connaître précisément le marché des figurines (formation possible par le cédant).