



Portail d'affaires

Distribution BtoB de systèmes d'arrosage, de brumisation et de pompage

Annonce V53805 mise à jour le 01/09/2020

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Hérault

Description du sarl à vendre

L'entreprise qui a plus de 20 ans d'existence, distribue les principales marques haut de gamme de systèmes d'arrosage, de brumisation et de pompage.

Sa clientèle se compose uniquement de professionnels : installateurs et collectivités.

En avant vente, elle réalise les études pour ses clients BtoB.

La majorité de ses affaires lui sont apportées par ses clients installateurs.

Éléments chiffrés

Année de référence	2018
Fonds propres	165 k€
Dettes financières	20 k€

En k€/année	2016	2017	2018	2019
CA	500	650	600	
Marge brute				
EBE	-10	50	40	
Rés. Exp.				
Rés. Net	-30	40	20	
Salariés	4	4	4	

Indications concernant les éléments chiffrés

Pour le marché du pompage, la société entre dans une phase de renouvellement des installations.

Pour l'exercice en cours, atterrissage prévu est de +5 % pour le CA et un résultat net d'environ 50 k€.

L'entreprise ne fait plus de démarches commerciales depuis de nombreuses années. Le cédant s'occupe des achats et d'une partie des études. Son bras droit est en charge du reste des études, de la vente au comptoir et de la gestion commerciale.

Deux techniciens interviennent en support clients. La secrétaire travaille à mi-temps.

Le cédant est autodidacte. Il privilégie sa qualité de vie personnelle, en ne travaillant que 35 h.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise travaille en BtoB, avec des installateurs et des collectivités.

Elle travaille avec plus de 300 clients fidèles, sans dépendance client, et sans aucun impayé.

La société équipe les terrains de sport, mais n'est ni sur le marché des piscines, ni sur celui des terrains de golf.

Concurrence

L'entreprise est le seul acteur indépendant sur son secteur département (ceci justifie le caractère confidentiel du département).

Elle se distingue de ses concurrents nationaux par la réalisation des études qu'elle réalise en interne.

Points forts

L'entreprise bénéficie d'une très belle notoriété.

Elle a déjà des affaires enregistrées pour 2020.

Points faibles

L'entreprise manque de dynamisme commercial.

Elle travaille à 95% localement.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Le cédant souhaite prendre sa retraite, pour s'adonner à une passion personnelle.
Prix de cession	219 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	110 k€

Complément

L'entreprise s'adresse à un repreneur au profil technico-commercial, ou a une entreprise dans le cadre de croissance externe.