

E-commerce B2B et B2C spécialisé en produits industriels

Annonce V56436 mise à jour le 05/04/2024

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SASU
Localisation	Sud Est de la France
Région	Confidentielle

Description du sasu à vendre

E-commerce B2B et B2C spécialisé en produits industriels.

Eléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	258 k€
Dettes financières	59 k€
Trésorerie nette	180 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	255	440	640	720
Marge brute				
EBE	-5	60	60	90
Rés. Exp.	-15	50	36	60
Rés. Net	-15	45	30	50
Salariés	2	2	3	3

Indications concernant les éléments chiffrés

Activité reprise en 2019, stratégie revue et repositionnée avec évolution du modèle économique, ouverture fournisseurs, refonte

du site, passage du mode dropshipping au mode mixte.

Constitution d'un stock avec entrepôt (120 k€ de stock).

Activité en croissance.

Rémunération direction par remontée de dividendes.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Vente en B2B et B2C.

Marché de professionnels et de particuliers en quête de produits professionnels.

Concurrence

Concurrence plus généraliste.

Points forts

Marché de niche en forte croissance (industrie, artisans, particuliers, bricolage, ...).

Référencement SEO progresse bien, SEA va pouvoir diminuer.

Nouvelle refonte en cours du site.

Entrepôt avec bail précaire permettant de relocaliser rapidement l'entreprise.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	La société est en pleine croissance et a les capacités à fortement accélérer son développement : renforcement de l'équipe, augmentation des actions Webmarketing,
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale	
Complément	Profil particulier avec de bonnes capacités d'investissement et une bonne connaissance du milieu de la distribution industrielle et éventuellement e-commerce.	
	Profil industriel souhaitant s'ouvrir au marché du e- commerce en partant d'un acquis solide.	
	Le périmètre du projet dépendra de l'ambition du repreneur.	