



Portail d'affaires

Distributeur d'équipements et de consommables de purification d'air

Annonce V57205 mise à jour le 06/07/2021

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|----------------|
| Forme juridique | SARL |
| Ancienneté de la société | Plus de 10 ans |
| Localisation du siège | Val de Marne |

Résumé général de l'activité

Distributeur d'équipements et de consommables de purification d'air pour l'industrie, l'assainissement et le tertiaire.

Un contrat d'exclusivité pour la France d'un leader des produits de traitement d'air.

La société apporte de plus un service d'ingénierie et de suivi de l'utilisation de ses installations.

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|-------|
| Année de référence | 2019 |
| Fonds propres | 35 k€ |
| Dettes financières | 30 k€ |
| Trésorerie nette | 16 k€ |

| En k€/année | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | 650 | 500 | 550 | 525 |
| Marge brute | | | 250 | |
| EBE | | | 5 | |
| Rés. Exp. | | | 5 | |
| Rés. Net | | | 5 | |

| En k€/année | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|-------------|------|------|------|------|
| Salariés | | | 1 | |

Indications concernant les éléments chiffrés

La localisation de l'entreprise est indifférente (clientèle sur l'ensemble de l'hexagone).

L'activité de l'entreprise sur les 5 derniers exercices a dégagé un CA entre 500 et 700 k€ dont 60% est un CA captif (renouvellement de consommables).

L'entreprise mobilise son gérant-fondateur à plein temps et un ingénieur commercial externe à tiers temps.

L'exploitation permet de dégager annuellement un volume de cash de 20% du CA (120 k€) pour la rémunération des dirigeants.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société est reconnue comme le leader en France sur ses segments de marché par la notoriété des produits distribués et la qualité de la relation client.

Les produits distribués sont reconnus mondialement.

Concurrence

Naissante, mais de moindre qualité.

Points forts

Plus de 25 ans d'expérience.

Contrat d'exclusivité depuis 20 ans.

Forte pénétration sur les segments industriels tel que papetiers et assainissement (Sud-Est de la France).

Diversité des marchés.

Son fournisseur est pionnier de la filtration chimique par voie sèche.

CA récurrent de consommables (60% / an) et croissant.

Pas d'endettement, optimisation des niveaux de stocks.

Marché global en croissance (3.5% / an).

Fort potentiel de développement sur des secteurs non encore prospectés (data centers, santé, semi conducteurs, agriculture sous serre, ...).

Points faibles

Déficiences logistiques ponctuelles du fournisseur américain (en cours de résolution par un sourcing en Europe).

Nécessité d'un stock minimum mobilisant de la trésorerie.

Sous-effectif pour amplifier le développement commercial.

Allongement des cycles décisionnels de clients en période actuelle de crise.

Concurrence plurielle naissante.

Exposition au risque de change \$/€.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|---|---|
| Type de cession envisagée | Majoritaire |
| Raison principale de cession | Départ à la retraite |
| Complément | Anticipation d'un départ en retraite du dirigeant-fondateur, mais possibilité d'accompagnement du repreneur sur période à déterminer. |
| Prix de cession | 300 k€ |
| L'immobilier n'est pas compris dans la cession. | |

Profil de repreneur recherché

| | |
|------------------|--|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
| Complément | <p>Le repreneur peut être :</p> <ul style="list-style-type: none">- soit un acteur existant (personne morale) dans un métier complémentaire de la filtration d'air,- soit une personne physique se repositionnant dans l'entrepreneuriat, avec un profil tech.sup/ingénieur. <p>Outre la gestion de l'entreprise, l'action du repreneur se concentre sur la prospection, la gestion d'un portefeuille de clients, l'administration des ventes et la logistique.</p> <p>La reprise nécessite, si stratégie de développement face à la demande du marché, la mobilisation de 2 personnes dédiées.</p> |