



Portail d'affaires

Solution documentaire / mission commercialisée en mode SaaS

Annonce V57772 mise à jour le 20/11/2020

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|--------------------------|-------------------|
| Forme juridique | SASU |
| Ancienneté de la société | Entre 5 et 10 ans |
| Localisation du siège | Seine Saint-Denis |

Résumé général de l'activité

La société a développé une solution documentaire / mission / reporting mobile (IOS Ipad), issue de l'exigence professionnelle du secteur aéronautique.

Une offre en mode « Digital Bag as a Service », à la manière d'une offre de services « cloud ».

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|----------|
| Année de référence | 2019 |
| Fonds propres | 0 k€ |
| Dettes financières | 2 800 k€ |
| Trésorerie nette | 17 k€ |

| En k€/année | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | 0 | 2 | 30 | 80 |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | | |

| En k€/année | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 |
|-------------|------|-------|--------|-------|
| Rés. Exp. | | | | |
| Rés. Net | -65 | - 850 | -1 400 | - 800 |
| Salariés | 2 | 2 | 3 | 0 |

Indications concernant les éléments chiffrés

Les dettes financières correspondent au compte-courant mis en place par l'actionnaire.

La société prévoit un résultat net à l'équilibre en 2021 pour un chiffre d'affaires de l'ordre de 100.000 euros.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Toute industrie / entreprise / association ayant un besoin de :

- diffuser un référentiel,
- partager des calendriers d'activités et dossiers de mission,
- recevoir des rapports de sites distants et/ou d'utilisateurs mobiles, principalement en mode déconnecté.

Pour le transport aérien : suppression des supports papier dans les cockpits (remplacement du manuel d'exploitation, dossier de vol papier pour étude et suivi à chaque vol, formulaires réglementaires en cas d'incident).

Concurrence

- Une quinzaine d'acteurs présents, principalement dédiés au métier de pilote.
- Seul trois disposent d'une solution complète (documentation / mission / report).
- Un seul a été développé initialement pour d'autres métiers.

Points forts

- Solution évoluée, très stable, à la pointe de la technologie cloud et iOS avec des « running costs IT » très réduits, idéales pour les opérations aériennes des petites et moyennes compagnies aériennes (1 à 50 avions).
- Solution commercialisable vers d'autres secteurs que l'aérien, éventuellement en marque blanche. Possibilité de développer une application Android pour un marché donné.
- Une application mobile évolutive suivant le nombre de fonctionnalités souscrites et une administration cloud unique (gestion des utilisateurs, groupes, droits, ...) déconnectable de l'application mobile (iOS). API ouvertes / ouvrables.

Points faibles

- Certaines compagnies demandent une gestion de la documentation XML délivrée par Airbus ou Boeing.
- Le développement de connecteurs permettrait aux solutions Mission / EFF et Mission / Report de gagner en automaticité et fonctionnalités.
- Une solution mobile Android faciliterait la pénétration de marchés sur lesquels les solutions Ipad sous IOS sont moins présentes.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession

Non spécifié

Complément

Cette startup n'étant pas au cœur de son activité, l'actionnaire actuelle souhaite transmettre le projet à un acteur qui saura l'accompagner dans ses développements futurs.

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne morale

Complément

Le cédant sélectionnera un nombre restreint de candidats en fonction de leur profil.

L'identité de la société ne sera communiquée qu'après signature d'un accord de confidentialité avec les candidats retenus pour poursuivre des discussions.