



Portail d'affaires

Conception et développement de solutions écoresponsables, B2B

Annonce V58280 mise à jour le 06/12/2022

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	EURL
Localisation	Languedoc-Roussillon
Département	Confidentiel

Description du eurl à vendre

Conception, développement et commercialisation d'équipements du foyer.

Produits 80% exclusifs et innovants.

Activité majoritairement en BtoBtoC (75%) et BtoC (20%) + export (5 %, à redévelopper).

Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	200 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	100 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	1900	2900	500	800
Marge brute			250	450
EBE			150	
Rés. Exp.			100	300
Rés. Net			100	200

En k€/année	2020	2021	2022	2023
Salariés			1	2

Indications concernant les éléments chiffrés

Recentrage sur des activités historiques après cession d'un actif en 2021.

Cause développement de cet actif en vue cession, les autres activités fondamentales ont été mises en sommeil (600 k€ en 2020, 330 k€ en 2021 ; 300 k€ en 2021).

L'objectif est donc de relancer les activités historiques, qui à elles seules ont généré plus de 30 millions de CA en 15 ans. Plus de détails après les premiers contacts.

Vente de parts sociales entre 51 et 75 % de la SASU au nominal (100% = 370 k€).

Gros stock présent, permettant largement la reprise et le développement, nécessité un peu de trésorerie.

Aucun salarié présent dans la structure (à partir du début octobre).

Aucune dette fiscale , sociale , fournisseurs.

Accompagnement du cédant à prévoir.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Vente en gros, détail, en réseau.

Vente directe ou en ligne aux professionnels, revendeurs, collectivités ou aux particuliers.

Vente aux collectivités locales et aux grands groupes.

Dans un contexte de crise environnementale, financière, sociale, ses produits de crise sont adaptés pour un marché de masse.

Ses références placent la société comme le premier acteur en France dans le passé, et avec un potentiel démultiplié avec un repreneur ambitieux.

Concurrence

Rare sur certains produits.

Points forts

Superbe potentiel.

Gros capital de 370 k€.

Prestigieuses et nombreuses références (EDF, Veolia, Engie, Axima , Ikea, Suez, ORPEA , ...), produits haute qualité reconnus.

Référent dans son domaine principal.

Stock important, délocalisable.

Points faibles

recherche associé profil commercial ou repreneur total ,

Force commerciale à créer.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Renforcement des fonds propres
Complément	Recherche d'associé majoritaire ou repreneur total , de profil commercial et gestionnaire.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€
Complément	Partenaire 100% actif : manager, coach, gestionnaire, développeur commercial, accompagnement digital, ... ou sachant gérer de telles compétences. Travail à 80% en BtoB et en BtoBtoC + à développer 20% en BtoC (site internet). Recherche de repreneur , profil commercial si possible. Possibilité pour le cédant de participer à l'actionnariat.