



Portail d'affaires

Pisciculture innovante de sandres/perches en système RAS

Annonce V58907 mise à jour le 30/01/2023

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Vendée

Description du sarl à vendre

Société innovante d'élevage de sandres/perches en système RAS Low carbon, éco-responsable et économie verte.

Elle a récemment obtenu l'autorisation par Arrêté Préfectoral pour produire 300T/an en système RAS + autorisations de pompages pour les besoins en eau pour réaliser le projet (la purge concernant l'AP est expirée donc pas de problème pour exploiter). La société utilise des eaux chaudes naturelles qui accélèrent la croissance de ses poissons, raccourcissent leur cycle d'élevage et coût de production par la même occasion.

Éléments chiffrés

Année de référence	2022
Fonds propres	1 800 k€
Trésorerie nette	75 k€

En k€/année	2020	2021	2022	2023
CA	0	1065	2 880	4 375
Marge brute				
EBE	0	170	1 145	2 045
Rés. Exp.				
Rés. Net	0	- 290	525	1 190
Salariés	1	8	10	12

Indications concernant les éléments chiffrés

Le projet arrivera à maturation à partir de 2026 et génèrera 4,3 M€ de CA un EBE de 2000 k€, un bénéfice net de 1200 k€ et un cash flow de 1650 k€.

L'élevage en pisciculture du sandre avec les eaux chaudes naturelles requière 1 année (contre 2 ans chez de nombreux poissons) avant de pouvoir les vendre et compte tenu des investissements. Grâce à cet avantage par rapport à la concurrence (peu nombreuses en plus pour le moment) les coûts de production répercutés sont fortement réduits ainsi que le cycle de production et les charges afférentes à celle-ci.

L'aquaculture est depuis 30 ans le 2ème secteur en terme de croissance après celle de l'internet.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

BtoB circuit de distribution et restauration (grossistes et circuits spécialisés dans le domaine du poisson, restauration, GSA), circuits de transformations (filets de sandre très recherchés et à des prix très élevés quand élevé à terre, Marché Suisse notamment, ...).

Concurrence

Quasiment aucune car l'entreprise a une traçabilité totale sur le produit du début à la fin, projet durable (économie de l'eau 120 fois moins grâce aux circuits fermés perfectionnés, respect de l'environnement et de l'animal), elle vend ses produits au minimum 3 livraisons par semaines, 7 jours/7 et 12 mois sur 12, contrairement aux produits de pêches non saisonniers (lacs gelés, ...) dont les transports et la rupture chaîne du froid existent (pays de l'Est, ...).

L'élevage du sandre, poisson de haute qualité gustative et très prisé, est un enjeu majeur dans le développement de l'aquaculture du futur.

Points forts

Très peu de concurrence.

Projet durable vertueux en image pour le marketing et la communication. Soutenu par l'Europe, la région et l'état.

Peu de sites disponibles au monde et avec autorisation.

Sources naturelles d'eau chaude qui évitent de chauffer l'eau, maximisent la croissance et raccourcissent le cycle de vie et de vente des poissons.

Points faibles

Méconnaissance des investisseurs sur ce type de produits et marché car projet innovant (maitrise technologique récente et approvisionnement en alevins très récent).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Renforcement des fonds propres
	À la recherche d'investisseur(s) pour mise en capital afin de "boucler" le plan de financement des 3 phases du projet (100 tonnes; 200 tonnes, 300 tonnes).
Complément	Il y aura 3 phases (2022, 2023, 2024) chacune pour les installations de modules de production pour arriver à produire 300T/an dès fin 2026.
	Un apport mini d'environ 500K€ est recherché.

Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
-----------------	--

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 000 k€
Complément	Idéalement dans le domaine de l'aquaculture et/ou de la transformation de poissons (filet) mais pas nécessairement. Tout type d'investisseur ayant la même vision et conception (projet durable à économie verte et low carbon) est le bienvenu afin de pouvoir discuter des modalités et de se mettre d'accord.