



Portail d'affaires

ESN spécialisée en Project Portfolio Management et Business Intelligence

Annonce V59291 mise à jour le 28/10/2021

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Hauts de Seine

Résumé général de l'activité

Société de service aux entreprises, spécialisée dans la digitalisation de la gestion de portefeuilles de projets et la Business Intelligence.

C'est une TPE, partenaire « pure player » Microsoft, dédiée à la mise en place d'outils digitaux d'analyse de données et de gestion de projets.

Ses clients sont des entreprises de plus de 200 personnes, le plus souvent dans la R&D industrielle, pharmaceutiques ou cosmétiques et dans les services.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2020
Fonds propres	25 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	30 k€

En k€/année	2018	2019	2020	2021
CA	100	50	75	85

En k€/année	2018	2019	2020	2021
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.	0	2	7	7
Rés. Net	0	2	7	7
Salariés	2	2	2	2

Indications concernant les éléments chiffrés

Un passage de relais progressif est prévu. Il permettra au repreneur de prendre le relais dans les meilleures conditions possibles, dans le respect des délais définis au préalable et de façon pérenne ; la durée et les modalités dépendront de l'expérience, de la formation et des objectifs du repreneur et feront l'objet d'une concertation entre le vendeur et l'acquéreur.

Opportunités liées au marché :

- La forte croissance du marché de la business intelligence et des outils de gestion de projet collaborative.
- De gros appels d'offres publics en business intelligence.
- L'évolution très rapide des technologies BI, qui crée des besoins permanents.
- La disparition de concurrents en gestion de projets (suite à des départs à la retraite).
- La reprise de l'activité gestion du travail et gestion de projet par une nouvelle Business Unit chez Microsoft qui vient de lancer Project For The Web et Dynamics ProjectOps.
- Le succès inébranlable rencontré par les produits Microsoft.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Une spécialisation poussée sur les outils de BI et de gestion de projets de Microsoft.

Expertise sur les produits phares de Microsoft (Power BI, Teams, SharePoint, Azure Active Directory, Project et Project OnLine).

Concurrence

- Les grands cabinets de conseil généralistes.
- Les autres partenaires de Data Science.
- Les partenaires Gold Microsoft Portfolio and Project Management et MVP Power BI.

Points forts

- Une batterie de produits déjà prêts et faciles à dupliquer.
- L'agilité et la souplesse d'adaptation d'une petite structure.
- Une offre sur mesure et exclusive.
- Des intervenants dédiés, expérimentés et à un prix de revient abordable.
- Une expertise de plus de 30 ans dans la gestion de projets et de 20 ans dans les bases de données et le reporting.
- La formation de nombreux chefs et directeurs de projets à l'occasion de sessions de formation.
- La valeur ajoutée de l'appartenance à un réseau.
- Une clientèle directe fidèle.
- La notoriété sur les marchés de la gestion de projet et de la BI, auprès des clients et des partenaires.
- L'expertise forte des intervenants.
- Des produits exclusifs.
- Une structure souple et agile.
- La capacité à rebondir.
- Deux secteurs d'intervention complémentaires, qui se « fertilisent » l'un l'autre.

Points faibles

- Un cabinet comptable à l'ancienne, sans feedback ni reporting.

- Une bande passante limitée à six intervenants actuellement.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	L'activité est très soutenue, et les clients ont besoin d'une continuité de service.
Prix de cession	51 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	51 k€
Complément	Les repreneurs les plus susceptibles d'être intéressés sont des investisseurs à la recherche d'un moteur de croissance ou de business incrémental.