



Portail d'affaires

## Migration digitale des petites et moyennes entreprises

Annonce V60429 mise à jour le 12/08/2021

### Description générale

#### Désignation de l'actif

|              |                |
|--------------|----------------|
| Type d'actif | Indifférent    |
| Localisation | Brabant wallon |

#### Description du indifférent à vendre

Cette société offre des solutions pour la migration digitale et la bureautique des petites et moyennes entreprises.

Le modèle économique est basé sur la fidélisation de la clientèle via des prestations / produits de qualité et des contrats générant des revenus récurrents.

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

| En k€/année | 2018 | 2019 | 2020  | 2021 |
|-------------|------|------|-------|------|
| CA          |      |      | 8 000 |      |
| Marge brute |      |      |       |      |
| EBE         |      |      | 1 300 |      |
| Rés. Exp.   |      |      |       |      |
| Rés. Net    |      |      |       |      |
| Salariés    |      |      | 30    |      |

#### Indications concernant les éléments chiffrés

L'entreprise réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 8 millions d'euros et occupe une trentaine de personnes.

En croissance permanente, elle développe sa clientèle grâce notamment à une équipe de télémarketing, des commerciaux de terrain expérimentés et des techniciens passionnés.

Extrêmement rentable avec un EBITDA de l'ordre de 1.3 millions d'euros, elle dispose de plusieurs milliers de contrats récurrents.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

B2B uniquement. Petites et moyennes entreprises.

L'entreprise, leader dans son segment de marché, est basée en Wallonie, mais dispose d'une couverture nationale.

### Points forts

L'entreprise est très dynamique et fort bien structurée.

Elle possède un énorme potentiel de développement dans un marché où les technologies et les services associés sont en constante évolution, ce qui génère de très belles opportunités.

Excellente réputation.

Résultats en croissance constante.

Leader dans un de ses segments de marché.

Modèle économique remarquable basé sur la fidélisation à outrance de la clientèle.

Offre de services sans cesse croissante.

« Machine de guerre » commerciale bien huilée avec des unités de télémarketing performantes en amont et la vente d'une palette de services performants en aval.

Produits et services indispensables pour le bon fonctionnement des entreprises.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

|                              |                                                          |
|------------------------------|----------------------------------------------------------|
| Raison principale de cession | Départ à la retraite                                     |
| Prix de cession              | Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession. |

### Profil d'acheteur recherché

|                  |                                                       |
|------------------|-------------------------------------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale ou fonds d'investissement |
|------------------|-------------------------------------------------------|

## Complément

La direction de cette entreprise n'exige pas des connaissances techniques pointues (le dirigeant actuel n'a pas du tout un profil « technique »).

Il convient cependant d'avoir une bonne compréhension des besoins des entreprises en matière de migration digitale.

Un profil de gestionnaire avec de bonnes compétences commerciales et de gestion d'équipes est souhaitable.

