



Portail d'affaires

Leader en réalisation de cuisines haut de gamme

Annonce V60442 mise à jour le 27/01/2025

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SPRL
Localisation	Wallonie

Description du sprl à vendre

Cette société, active depuis plus de 20 ans, fournit et installe les équipements techniques (chaud – réfrigération – ventilation – ...) et le mobilier de cuisines haut de gamme, sur-mesure et prêtes à l'usage, destinées aux professionnels de la restauration (restaurants réputés et collectivités).

Elle réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 3.5 millions d'euros et occupe une petite dizaine de personnes, dont des techniciens spécialisés.

L'entreprise effectue également de nombreuses prestations récurrentes de services pour sa clientèle (réparations, entretiens, extensions,...), ce qui lui assure un flux de revenus récurrents. En dépannage, elle intervient auprès de ses clients 7 j sur 7.

Elle jouit d'une réputation remarquable justifiée par son professionnalisme, la qualité des équipements proposés et le niveau de ses services alliant grande réactivité et la polyvalence des équipes.

Cette société présente une très belle rentabilité (EBITDA 2022 de plus de 800 K€) et dispose d'un potentiel important de croissance et de diversification.

Éléments chiffrés

Année de référence	2023
Fonds propres	1 600 k€
Dettes financières	500 k€
Trésorerie nette	1 000 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA			2 800	
Marge brute				

En k€/année	2021	2022	2023	2024
EBE			550	
Rés. Exp.			400	
Rés. Net				
Salariés			7	

Indications concernant les éléments chiffrés

La société réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 3 millions d'euros et occupe une petite dizaine de personnes, dont des techniciens spécialisés.

Le couple de dirigeants est disposé à rester dans l'entreprise, après cession, dans une logique de croissance.

Si souhaité par l'acquéreur, les cédants sont disposés à continuer de prêter pour l'entreprise, après cession, pendant plusieurs années selon des modalités à convenir.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

TOP 5% des restaurants.

Concurrence

Très peu de concurrents à ce niveau.

Points forts

Bonne rentabilité récurrente.

Taux de satisfaction très élevé de la clientèle, et donc bonne rétention de celle-ci.

Secteur niche à haute technicité parfaitement maîtrisée.

Organisation rigoureuse tant au niveau de la gestion des chantiers qu'à celui des démarches commerciales.

Membres du personnel très bien formés, évoluant dans un climat très positif.

Potentiel de croissance majeur dans le métier de base (répondre à des appels d'offre, extension géographique, ...).

Potentiel de développement important dans le domaine des services (proposer des contrats de maintenance, ...).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession

Départ à la retraite

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Complément

L'acquéreur pourrait être :

- Une société de la construction spécialisée dans le domaine HVAC qui souhaite augmenter sa part de marché dans le secteur niche de la restauration haut de gamme.

- Un investisseur privé, avec une affinité pour les techniques HVAC, une bonne expérience commerciale et un intérêt pour le domaine de la restauration serait parfait.

Il ne faut pas forcément être technicien / ingénieur pour diriger l'entreprise.