



Portail d'affaires

Distributeur de produits techniques pour le bâtiment

Annonce V60445 mise à jour le 20/08/2021

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Indifférent
Localisation du siège	Bruxelles-Capitale

Résumé général de l'activité

La société est un leader national dans la distribution en B2B, à valeur ajoutée, de produits et solutions dans un domaine de « niche » du secteur du bâtiment extrêmement porteur.

Basée au centre du pays, elle couvre toutes les régions plus l'exportation.

Elle compte plus de 1.500 clients réguliers en B2B et traite environ 10.000 commandes par an.

Considérée comme la société de référence au niveau national dans son secteur, l'entreprise est réputée pour la qualité de son service à la clientèle, tant au niveau des conseils techniques avisés pour aider à répondre aux cahiers des charges, qu'à celui de la qualité de son important stock et de sa logistique.

La société se veut extrêmement innovante et proactive à l'évolution des marchés.

Elle introduit en permanence des nouveaux produits / solutions et veille à maintenir un rapport qualité / prix remarquable.

La société couvre une large gamme de produits et solutions qui s'adressent à plusieurs segments de marché distincts, d'où une grande stabilité.

L'entreprise, qui ne dispose d'aucun commercial de terrain, s'est développée sur la base de ses WEB SITES qui fournissent des informations détaillées aux clients professionnels.

Ce distributeur commercialise notamment les produits de marques, leaders internationaux dans leur domaine et est l'agence officielle BELUX pour certaines d'entre elles. En parallèle, elle vise à développer une gamme performante de produits sous son propre label.

Cette société à la rentabilité remarquable, n'est pratiquement pas endettée, dispose d'une trésorerie confortable et d'un large stock lui permettant de répondre rapidement aux commandes de ses nombreux clients.

L'entreprise présente un potentiel de développement très important sur plusieurs axes et forme des plans ambitieux auxquels le cédant est prêt à participer pendant quelques années encore.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2018	2019	2020	2021
CA			12 000	
Marge brute				
EBE			1 800	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			7	

Indications concernant les éléments chiffrés

Le chiffre d'affaires, en forte progression, a atteint près de 12 millions d'euros durant le dernier exercice, pour un EBITDA de 1.8 millions d'euros.

Performance d'autant plus remarquable qu'elle est obtenue avec une équipe de moins de 10 personnes.

Positionnement concurrence

Concurrence

Entreprises de la « construction » spécialisées dans le placement de ce types de produits, chaînes de magasin de style BRICO, ...

Points forts

- Société jouissant d'une excellente réputation depuis près de 30 ans.
- Leader dans un secteur porteur en expansion.
- Excellente rentabilité récurrente.
- Société très peu endettée, disposant d'une trésorerie abondante.
- Offre de produits et de solution de grande qualité.
- Fournisseurs de premier plan en Belgique et à l'étranger.
- Agence officielle pour le BELUX pour des gammes de renom.
- Gamme de produits sous propre label.
- Distribution à valeur ajoutée incontestable de par les conseils techniques en B2B.
- Couverture de plusieurs niches distinctes dans le marché.
- Clientèle très diversifiée sur plusieurs segments.
- Plus de 1.500 clients récurrents et 10.000 commandes par an.
- Conseils techniques à la clientèle assurant la fidélisation.

- Prix de vente extrêmement attractifs.
- Plusieurs sites WEB de bonne facture.
- Un site WEB « PRO » avec fiches techniques, prix et commande en ligne.
- Politique d'achat en volume générant une marge supérieure à celle des concurrents.
- Très grande réactivité à l'évolution du marché (prix, offre produits, opportunités, ...).
- Équipe commerciale performante, capable de lancer de nouvelles gammes.
- Couverture nationale Bruxelles – Wallonie – Flandre / Équipe trilingue.
- Situation géographique centrale.
- Logistique performante partiellement externalisée.
- Entreprise orientée service à la clientèle, souple et très réactive.
- Société réputée pour son sérieux, la qualité de ses produits et services et le respect des délais.
- Personnel spécialisé, expérimenté et très motivé.
- Potentiel de développement important, tant en chiffres d'affaires qu'en marge.
- Pas encore de force commerciale de terrain – A développer.
- Résultats remarquables obtenus sans couverture marketing globale – A développer.
- Nombreux axes de croissance possibles : marché B2C, produits « marque propre », nouveaux produits et services, ...

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Départ à la retraite, mais possibilité de rester 3 ans post cession afin de contribuer au développement de l'entreprise.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
------------------	---