



Portail d'affaires

Restauration collective en Amérique latine

Annonce V60457 mise à jour le 15/04/2022

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Indifférent
Localisation	Amérique du Sud

Description du indifférent à vendre

Société rentable, sans dettes et en croissance, opérant en Amérique latine sur 2 pays dans le secteur de la restauration collective.

Contrats signés avec des clients institutionnels et privés portant sur plusieurs années.

Opportunités de marché pour se développer sur les pays actuels et environnants avec un plan de développement permettant de doubler le CA à 5 ans.

Installations industrielles capables de produire des dizaines de milliers de repas par jour et 11 hubs logistiques certifiés ISO 9001/2008 et ISO 22000 par le Food Safety Management System Standard.

Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	1 000 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	1 000 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	220000	218000	150 000	280 000
Marge brute				
EBE	14 000	14 000	10 000	28 000
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Salariés	10 376	10 294	9 500	10 000

Indications concernant les éléments chiffrés

Réelles possibilités de croissance organique.

CA de 280 MU\$d sécurisés en 2022 près de 10% d'EBIT en 2022 et 380 MU\$d sécurisés en 2023 et 2024 suite à appels d'offres remportés.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Restauration collective principalement avec clientèle institutionnelle (administrations, cliniques, hôpitaux, écoles, ...) et grandes entreprises privées.

Concurrence

Les principaux concurrents sont les acteurs internationaux reconnus de la restauration collective et du catering, ainsi que quelques acteurs locaux de plus petite taille.

Points forts

Potentiel de développement et croissance très fort

Société profitable (RN positif depuis ses débuts même pendant la crise sanitaire) avec des EBIT/Turnover allant de 6 à 17% suivant les années.

Entreprise reconnue au niveau satisfaction clients (meilleures évaluations par rapport à ses concurrents) et disposant des normes qualité en Food Safety Management System Standard.

Personnel et cadres de qualité ayant des valeurs collectives et un faible turnover.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Le fondateur, ayant créé la société il y a plus de 30 ans, souhaite partir sur de nouveaux projets. Malgré le potentiel de développement local et export, les fondateurs souhaitent céder ou s'adosser à des investisseurs internationaux capables de porter la croissance aux niveaux les plus élevés.
Prix de cession	200 000 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
------------------	---

La transaction proposée au candidat comprend le capital social de la société et ses filiales opérant sur le marché sudaméricain.

L'opération peut aussi bien être une reprise totale ou partielle de la société en 2 ou 3 temps (minimum de 30 % pour la sortie de l'un des cofondateurs).

Complément

Les fondateurs sont à la recherche d'un opérateur leader dans le secteur alimentaire ou d'investisseurs capables d'assurer la continuité et l'expansion de la société en accord avec ses valeurs fondatrices et le respect de la qualité et du capital humain.

Pour atteindre cet objectif, la société évaluera les propositions de parties potentiellement intéressées à intégrer en tant que partenaires stratégiques dans ses activités ou repreneurs et son expansion sur le continent.