



Portail d'affaires

Brevet d'un petit électroménager destiné à un public de consommateurs B2C

Annonce V60865 mise à jour le 18/02/2022

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Brevet
Localisation	Wallonie

Description du brevet à vendre

Brevet d'un petit électroménager destiné à un public de consommateurs B2C.

Cette invention a le potentiel de créer un nouveau mode de consommation des chips en s'inspirant de succès comme Nespresso ou encore du Thermomix.

Le brevet ne génère pas encore de chiffre d'affaires. Les éléments chiffrés indiqués dans l'annonce ont été donnés afin de montrer le potentiel d'activité qu'il est susceptible de générer dans les prochaines années.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			19 300	34 400
Marge brute			10 200	17 400
EBE			7 700	12 700
Rés. Exp.			7 700	12 700
Rés. Net			7 700	12 700
Salariés				

Indications concernant les éléments chiffrés

Les chiffres indiqués sont des données indicatives communiquées sur base d'un rapport d'évaluation de brevet.

Ces chiffres font suite à une pondération de plusieurs scénarios en fonction de plusieurs critères tels que la concurrence, l'industrialisation et les zones de commercialisation.

Ce brevet est accordé pour l'Europe et est en cours pour les Etats-Unis.

Prix de cession : 8000 K€ en cas de paiement Upfront.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Nouveaux produits.

Concurrence

Néant.

Points forts

- Brevet existant en Belgique et en Europe - en cours aux Etats-Unis.
- Une invention dont les fonctionnalités différenciantes sont protégées dans la demande de brevet.
- Une invention pouvant répondre à un besoin du marché.
- L'invention suscite un intérêt auprès d'industriels de la filière et d'investisseurs.
- Le porteur de projet est accompagné par des professionnels dans le développement de son activité.

Points faibles

- L'invention peut faire l'objet d'oppositions.
- L'invention pourrait être contournée.
- Capacité à maintenir et défendre les droits non assurée.
- Stade de développement de l'invention ne permettant pas d'assurer la qualité de l'appareil qui sera commercialisé et de la qualité des chips qui y seront confectionnés.
- Aucun partenariat n'est encore signé.
- Des investissements sont nécessaires pour porter le projet à maturité.
- Les différentes alternatives pour la création de chips sont moins couteuses que le prix de vente estimé de l'invention.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Brevet

Raison principale de cession	Non spécifié
Complément	Raison personnelle.
Prix de cession	8 000 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
------------------	---

Complément

Industriel ou investisseur.

