



Portail d'affaires

Reprographie / impression numérique : clientèle + un salarié + matériel

Annonce V61822 mise à jour le 09/12/2021

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Autre actif
Localisation	Hauts de Seine

Description du l'actif à vendre

Reprographie, impression numérique, petit et grand format.

Clientèle + 1 salarié + matériel (sans obligation).

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2018	2019	2020	2021
CA	350	375	215	215
Marge brute	240	245	150	150
EBE			85	
Rés. Exp.			85	
Rés. Net				
Salariés	2	2	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Une personne pour la production (cout annuel chargé 55000 euros) + le gérant qui ne fait pas de production.

Le résultat d'exploitation ne tient pas compte de la rémunération du gérant.

La cession de la clientèle s'accompagne obligatoirement de la reprise du stock et du salarié :

Homme de 54 ans (mai 1967).

Date d'entrée 2010.

Opérateur Pao, production, accueil des clients boutique.

Salaire brut annuel (y compris 13ème mois et ancienneté) : 36300 euros.
Base 151 heures par mois soit 55000 euros chargé.
Non cadre.
Connaissance parfaite des clients et autonomie totale de production.

Le stock (environ 6000 euros) n'est pas compris dans le prix de vente.

Le matériel est entièrement payé, aucun leasing à reprendre.

La reprise du matériel peut être partielle ou nulle. Aucune obligation.

Accompagnement assuré.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle essentiellement BtoB (85% du CA). Clients de passage (15% du CA).

Production interne : 68% du CA avec une marge brute moyenne de 80%.

Sous traitance (offset essentiellement) : 32% du CA avec une marge brute moyenne de 37%.

Points forts

Clientèle fidèle.

Très bonne notoriété.

Personnel fidèle, sérieux, compétent et polyvalent.

Excellentes marges brutes.

Prestations multiples en sous-traitance grâce à son réseau de partenaires.

Grande réactivité tant pour répondre aux devis (90% dans les 3 heures) que pour produire.

Points faibles

Une démarche plutôt passive en matière de prospection commerciale en dehors d'un site correctement référencé et d'une présence active sur internet générant des appels entrants.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	70 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	30 k€

Complément

Cette annonce concerne un repreneur ayant déjà des locaux et un outil de production (pouvant être éventuellement complété par le notre) et souhaitant consolider son CA par croissance externe.

Il est souhaitable que le repreneur soit situé dans un secteur géographique proche (Boulogne/Issy les Moulineaux, Meudon, Clamart, Sèvres, Paris 16, ...) afin de ne pas perdre une clientèle locale.