



Portail d'affaires

## Logiciel SaaS pour l'affichage dynamique

Annonce V62427 mise à jour le 22/03/2022

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

|                          |                   |
|--------------------------|-------------------|
| Forme juridique          | SAS               |
| Ancienneté de la société | Entre 5 et 10 ans |
| Localisation du siège    | Hauts de Seine    |

#### Résumé général de l'activité

Société d'édition de logiciels.

Modèle : Commercialisation d'abonnement (SaaS) et de produit (players - bornes tactiles).

Segments de marchés : GMS, immobilier, Com interne, développements spécifiques.

Projet à fort potentiel de développement en France et à l'international.

Conditions de succès : un réseaux actif, un budget communication / marketing.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

### Éléments chiffrés

|                    |       |
|--------------------|-------|
| Année de référence | 2021  |
| Dettes financières | 90 k€ |
| Trésorerie nette   | 45 k€ |

| En k€/année | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA          | 2    | 45   | 100  | 350  |
| Marge brute |      |      |      |      |

| En k€/année | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 |
|-------------|------|------|------|------|
| EBE         |      |      |      |      |
| Rés. Exp.   | -45  | 20   | 35   | 55   |
| Rés. Net    | -55  | 15   | 30   | 50   |
| Salariés    | 1    | 1    | 1    | 3    |

## Indications concernant les éléments chiffrés

Développement du logiciel de 2018 à 2019 - pas d'activité commerciale durant cette période.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Simple, agile, rupture.  
Aide à la vente.

### Concurrence

Concurrence active sur un marché en pleine expansion.

### Points forts

Solution stable demandant peu de ressources pour la maintenance. Coût de production de la solution faible.

4 segments de marché à développer.

Modèle économique en rupture. Un marché blue Ocean à développer.

### Points faibles

Ergonomie, visibilité, MMR, trésorerie.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

|                              |                                    |
|------------------------------|------------------------------------|
| Type de cession envisagée    | Minoritaire ou majoritaire         |
| Raison principale de cession | Changement d'activité du dirigeant |
| Prix de cession              | 150 k€                             |

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

|                  |                                                                                      |
|------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|
| Profil recherché | Personne physique ou morale                                                          |
| Complément       | Solution prête à être vendue, idéale pour un groupe disposant d'une équipe de vente. |