Portail d'affaires

Développement de logiciels sur-mesure pour PME et ETI

Annonce V64830 mise à jour le 07/06/2022

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

Une PME régionale qui développe des logiciels spécifiques répondant aux besoins précis exprimés par chacun de ses clients : optimisation de flux logistiques, suivi de chantiers, échange de données entre un cabinet de recouvrement et ses clients, segmentation de plateformes web correspondant aux différents partenaires d'un promoteur immobilier, ...

La société apporte un soin particulier à la compréhension fine du besoin et à la co-construction du cahier des charges.

L'essentiel du chiffre d'affaires provient directement du développement de logiciels spécifiques :
- Logiciels spécifiques (70% du CA) : conception et développement de solutions logicielles spécifiques.
- Solutions Web (15% du CA) : interface homme-machine pour une meilleure ergonomie des logiciels spécifiques, sites web.
- Intégration (15% du CA) : Installation et paramétrage de software et de hardware (serveurs, réseaux) d'éditeurs et de constructeurs tiers.

Croissance moyenne de +7% sur les 10 dernières années

Elle bénéficie d'une excellente réputation au plan régional, ce qui lui permet de ne pas avoir de force de vente : l'intégralité de son activité vient de recommandations de tiers.

Eléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	1 500 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	500 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022

CA			5 000	
Marge brute				
EBE			600	
Rés. Exp.			550	
Rés. Net			400	
Salariés			50	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'industrie mondiale du software est dominée par de grands groupes internationaux qui se concentrent sur les marchés de masse et délaissent les segments qui sont trop étroits pour eux, permettant ainsi à des acteurs plus petits, tels que la société cible, de prospérer sur des marchés de niche à fortes marges.

Points forts

Développeur de solutions logicielles ad hoc répondant à des besoins spécifiques de PME et ETI.

Réputation exceptionnelle en termes d'écoute des besoins des clients et de qualité du travail.

Entreprise bien structurée : organisation, rôles et responsabilités, procédures, travail d'équipe, ...

Croissance rentable. CA des prochaines années déjà assuré en partie.

Culture d'entreprise fondée sur le service client et sur le bien-être des salariés.

Faible rotation du personnel pour le secteur.

Excellent climat social.

Points faibles

Pas de force de vente : toute l'activité provient d'appels entrants résultant de recommandations de tiers.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Non spécifié

Complément	Le dirigeant souhaite que l'entreprise continue à se développer mais il a conscience que ses qualités qui ont permis d'atteindre la situation d'aujourd'hui seront insuffisantes pour assurer le développement de demain. Il souhaite donc céder tout ou partie du capital à des partenaires qui sauront déployer le plein potentiel de l'entreprise. Il offre de faciliter la transmission afin d'assurer une bonne transition managériale et de faire en sorte que les opportunités identifiées dès aujourd'hui puissent bien se traduire par une croissance des activités.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	1 000 k€
Complément	Localisation : ville de province accessible en TGV depuis Paris et située dans une région dynamique économiquement.