Portail d'affaires

Commerce de gros de bois et de matériaux de construction

Annonce V64890 mise à jour le 22/11/2022

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SARL
Localisation	Languedoc-Roussillon
Département	Confidentiel

Description du sarl à vendre

Société spécialisée dans le secteur d'activité du commerce de gros (commerce interentreprises) de bois, de matériaux de construction et accessoires pour le BTP.

Commerce de gros de bois brut.

Commerce de gros de produits de la transformation primaire et secondaire du bois.

Commerce de gros de matériaux de construction :
sable, gravier, ciment, plâtre, briques, ...

Commerce de gros d'isolants thermiques.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA		1600	1 700	
Marge brute				
EBE		100	100	
Rés. Exp.		100	120	
Rés. Net		100	100	
Salariés		2	3	

Indications concernant les éléments chiffrés

Pour se faire une idée de la rentabilité de la société, on se référera aux annexes dans lesquelles sont repris les comptes annuels détaillés de la société, 2019-2020-2021.

A la lecture de ces comptes, il sera indispensable de se souvenir qu'il s'agit ici de données comptables qu'il y a lieu de pondérer ou compléter de quelques informations sectorielles.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le marché actuel de l'entreprise se situe essentiellement régionalement et ses entités limitrophes.

Le siège administratif étant l'épicentre autour duquel les clients gravitent à +/- 60 Km à la ronde.

Pas de livraison uniquement de l'enlèvement.

Un fichier clients de 2.500 est disponible.

La segmentation de la clientèle : 40% de particuliers et 60% de professionnels du BTP.

Les conditions de paiement généralement appliquées par la SARL sont :
- Paiement comptant pour les particuliers.
- Solde à 30 jours date de facture pour les professionnels validés.

Concurrence

Concurrence locale peu agressive.

Les plus gros concurrents locaux se situent à 30 Km dès lors pas de gros préjudice.

L'entreprise est dans une région à forte identité régionale. La notoriété auprès de ses clients et ses partenaires est une garantie.

La SARL s'est taillé une excellente réputation auprès d'architectes locaux et de quelques Entreprises de Travaux Généraux. Ces synergies avec ces deux corporations contribuent au succès de la société. Ces alliés non négligeables sont, de fait, devenus « des apporteurs d'affaires ».

Points forts

Fait partie d'une centrale d'achat.

Le gérant a un bon contact avec ses clients par sa flexibilité, son service et sa disponibilité.

Une structure simple et flexible gérée en bon père de famille qui lui permet d'être réactive à toute modification de l'environnement commercial.

Notoriété à forte image du terroir.

L'affaire est connue pour l'excellente qualité de ses services et son savoir incontestable.

Points faibles

Potentiel très important de développement.

Les carences dans l'entreprise qui peuvent être facilement et améliorées.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Les installations actuelles ne sont pas concernées par la cession.
Prix de cession	610 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	300 k€
Complément	Profil du repreneur : Connaissances de l'univers BTP très utiles. Expérience opérationnelle incontournable dans les produits second œuvre BTP. Sens très concret de la PME. Manager de gestion pour mettre en place toute la chaîne de gestion (devis, tableaux de bord, reporting). Sens commercial et marketing nécessaire. Pistes de développement de l'activité sur d'autres axes de clientèle sans modification significative de la structure actuelle compte-tenu du savoir-faire.