



Portail d'affaires

Plateforme SAAS / WAAS

Annonce V65119 mise à jour le 17/04/2023

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SASU
Localisation	France
Région	Confidentielle

Description du sasu à vendre

La plateforme offre aux indépendants et aux PME un service d'hébergement, de support et de sous-traitance des tâches de développement & design pour les propriétaires de sites e-commerce Prestashop.

La société est organisée sur le modèle de « Structure Suisse » : elle ne dépend d'aucun employé, fournisseur ou client.

La dépendance au vendeur est également très limitée : l'entreprise opère à un niveau de performances identique en son absence.

La base clients est stable et l'acquisition de nouveaux clients se fait principalement par le bouche-à-oreille. Le potentiel de croissance géographique et verticale est très important pour l'acheteur en mettant en place une stratégie d'acquisition marketing.

100% du trafic du site est organique (recherches Google). Environ 60% du trafic total vient de France. Le blog représente 75% du total des visites. Un stock de contenus long-format optimisé pour le SEO d'une douzaine d'articles est prêt à être publié.

Au fil des années, l'entreprise a accumulé 55 000 inscriptions à sa liste mail avec près de 1000 d'entre eux inscrits pour recevoir des communications hebdomadaires.

L'équipe se compose d'un chef de projet qui gère le support et de plusieurs développeurs. Leur implication permet au vendeur de consacrer à l'entreprise entre 5 et 10 heures par semaine.

Les opportunités de croissance les plus importantes résident dans la localisation récente du site de l'entreprise en Anglais, le lancement d'une stratégie d'acquisition de nouveaux clients à bas coût depuis 6 mois et la création de partenariats avec des prestataires de services complémentaires et des développeurs de modules de l'écosystème Prestashop.

Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	245 k€
Dettes financières	0 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA	240	245	235	250
Marge brute	190	165	170	180
EBE	-5	125	155	160
Rés. Exp.	5	125	150	160
Rés. Net	5	100	115	120
Salariés		0	0	0

Indications concernant les éléments chiffrés

CLTV : 2800€.

AOV (par client par mois) : 75€.

Ratio LTV/CAC : x205.

75% du CA est récurrent.

66% de marge brute (EBITDA).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société fait partie des leaders de l'écosystème PrestaShop pour l'hébergement et le secteur émergent des plateformes WAAS (Webmaster-as-a-Service).

Grâce à son ancienneté et à son évolution continue pour répondre aux besoins de propriétaires de boutiques e-commerce, elle peut compter sur une base client mature et fidèle.

La société peut facilement se développer sur d'autres marchés :

WORDPRESS

Taille du marché : >3.800.000 sites Web actifs

Offre:

Hébergement et support WordPress.

Services de maintenance WooCommerce.

SHOPIFY.

Taille du marché : > 2.000.000 sites Web actifs.

Offre:

Services de création de site Shopify.

Services de développement & design pour Shopify.

Points forts

Performance financière : 66% de profitabilité.

Potentiel de croissance : Trafic 100% organique + 1 canal d'acquisition à LTV/CAC x205 + fort potentiel de croissance horizontal &

vertical.

Performance commerciale : 75% des revenus sont récurrents (+ BFR négatif).

Business-model : Prédictabilité des revenus & positionnement unique dans l'écosystème PrestaShop.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	500 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	200 k€