



Portail d'affaires

## Éditeur de logiciel de sauvegarde de données en ligne

Annonce V65329 mise à jour le 06/07/2022

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Ile-de-France
Département	Confidentiel

#### Description du sas à vendre

Éditeur de logiciel proposant diverses solutions en matière de sauvegarde de données en ligne (73% du chiffre d'affaires), mais aussi de transfert (22%) et de partage de données (4%).

Avec un ensemble de solutions couvrant les trois domaines (sauvegarde, transfert et partage de données), l'entreprise se positionne comme un acteur français original et spécifique.

L'entreprise propose ses solutions à plus de 1 300 clients de toutes tailles et dans plus de 15 secteurs notamment dans l'informatique, la distribution, la santé ou encore le BTP.

La société a obtenu en 2019 les certifications ISO 27001 et Hébergement de Données de Santé (HDS) lui donnant accès au marché réglementé des professionnels de la santé.

### Éléments chiffrés

Année de référence	2021
Fonds propres	805 k€
Dettes financières	819 k€
Trésorerie nette	55 k€

En k€/année	2019	2020	2021	2022
CA			900	915
Marge brute				
EBE			-90	65

En k€/année	2019	2020	2021	2022
Rés. Exp.			- 115	55
Rés. Net			- 120	
Salariés			10	

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Éditeur français de sauvegarde de données en ligne avec hébergement en France : 2 points auxquels de nombreuses entreprises et administrations sont sensibles.

### Concurrence

Acteur étrangers.

### Points forts

100 % du chiffre d'affaires est récurrent.

Le taux de reconduction des contrats est significatif et atteint 96,5%.

Le principal moyen de paiement reste les contrats annuels avec tacite reconduction pour les Grands Comptes et les prélèvements mensuels avec renouvellement automatique pour les autres catégories de client.

L'entreprise s'appuie notamment sur des revendeurs historiques (9 ans d'ancienneté en moyenne qui constituent 52% du CA).

La majorité des nouvelles versions des logiciels édités ont déjà été mises à jour récemment, l'entreprise ne nécessite donc pas d'investissement en R&D à court terme.

### Points faibles

L'entreprise n'a historiquement jamais eu l'opportunité de développer une politique marketing et commerciale dynamique jusqu'au début 2022.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne morale
------------------	-----------------